МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

СПЕЦВЫПУСК

Издательский дом «Экономическая газета»

Тематическое приложение к еженедельнику «Экономика и жизнь» № 43, 2013

КАЗАХСТАН – РОССИЯ:

промышленная кооперация

Спецвыпуск к юбилейному X форуму межрегионального сотрудничества Казахстан – Россия подготовлен ИД «Экономическая газета» совместно с Торговым представительством Республики Казахстан в Российской Федерации

ИСТОРИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДВУСТОРОННЕГО ПАРТНЕРСТВА

ФОРУМ МЕЖРЕГИОНАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И КАЗАХСТАНА

Форум межрегионального сотрудничества Республики Казахстан и Российской Федерации в 2013 году — юбилейный. За десять лет, прошедших со времени проведения Первого форума (до 2008 года — Форум руководителей приграничных регионов РФ и РК), он доказал свою состоятельность и эффективность в качестве площадки для продуктивного обмена мнениями, обсуждения самых острых и актуальных вопросов двустороннего партнерства.

Сегодня на межрегиональном уровне реализуется 70% общего объема двусторонней торговли. Торгово-экономическое сотрудничество с Казахстаном поддерживают 76 регионов России — то есть практически вся страна. С развитием двустороннего партнерства расширяется диапазон сфер взаимодействия, растет число компаний, отраслей и институтов, заинтересованных в сотрудничестве. Именно этим и объясняется высокая значимость проводимых форумов. В рамках ежегодных встреч руководители государств и регионов, представители бизнес-сообщества двух стран обсуждают форматы сотрудничества, находят новых партнеров, совместно ищут взаимовыгодные решения по созданию Единого экономического пространства и Евразийского союза.

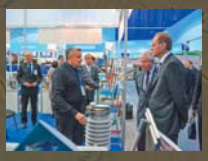
ХРОНИКА СОБЫТИЙ

I форум — апрель 2003 года, Омск

На **Первом форуме руководителей приграничных регионов Российской Федерации и Республики Казахстан** был подписан ряд ключевых соглашений. В том числе Соглашение о международном автомобильном сообщении, предусматривающее проведение работ по углублению русла реки Иртыш для обеспечения безопасности судоходства, строительство мостовых переходов и обустройство автомобильных дорог на территории двух государств, выполнение регулярных воздушных рейсов российскими и казахстанскими авиакомпаниями, а также Соглашение о сотрудничестве по вопросам здравоохранения.

II форум — май 2005 года, Челябинск

На состоявшейся в рамках форума встрече глав государств России и Казахстана — В. Путина и Н. Назарбаева были обсуждены вопросы о порядке пересечения казахстанско-российской границы, хозяйственно-экономического и политического сотрудничества. Рассмотрены вопросы развития транзитно-транспортного потенциала приграничных территорий, взаимодействия в области сельского хозяйства, таможенного и пограничного контроля, охраны природных ресурсов и окружающей среды.



III форум — октябрь 2006 года, Уральск

В ходе проведения форума было подписано несколько документов, среди них Соглашение о сотрудничестве в создании хозяйственного общества на базе Оренбургского газоперерабатывающего завода; Соглашение о строительстве совместных пунктов пропуска на российско-казахстанской государственной границе; Соглашение об организации прямого международного железнодорожно-паромного сообщения через порты Астраханского водно-транспортного узла.

IV форум — октябрь 2007 года, Новосибирск

Одной из основных тем форума стало обеспечение безопасности границ. Одобрено несколько программ в различных сферах сотрудничества — экономической, гуманитарной, таможенной. Также состоялось подписание Соглашения о сотрудничестве в приграничных регионах между Внешэкономбанком, Банком развития Казахстана, Администрацией Новосибирской области и Акиматом Восточно-Казахстанской области Казахстана и Соглашения о сотрудничестве между Евразийским банком развития и Новосибирской областью.

V форум — сентябрь 2008 года, Актюбинск

С 2008 года форум приобретает не просто новое звучание — он расширяет сферу взаимодействия. Теперь это **Форум межрегионального сотрудничества Республики Казахстан и Российской Федерации.**

Одной из главных тем форума стало развитие сотрудничества в сфере высоких технологий. По итогам форума был подписан ряд документов, регламентирующих вопросы сотрудничества в области транспорта и логистики. Акимат Западно-Казахстанской области (РК) подписал соглашения о сотрудничестве с правительствами Астраханской и Саратовской областей (РФ).

VI форум — сентябрь 2009 года, Оренбург

Основная тема форума — «Сотрудничество в сфере энергетики». В рамках форума прошла выставка «Инновационные технологии в топливно-энергетической сфере». По результатам работы форума подписаны Межправительственное соглашение о строительстве и эксплуатации третьего блока Экибастузской ГРЭС-2; Межправительственное соглашение о разработке и реализации совместных программ в области военно-технического сотрудничества в интересах Вооруженных сил РФ и РК; Межправительственное соглашение о сотрудничестве в области осуществления совместного контроля на российско-казахстанской границе.

VII форум — сентябрь 2010 года, Усть-Каменогорск

В ходе форума, темой которого стало «Сотрудничество в сфере устойчивого развития и высоких технологий», были подписаны Соглашение между Правительством РФ и Правительством РК о межрегиональном и приграничном сотрудничестве, Соглашение о совместной деятельности двух государства по геологическому изучению и разведке трансграничного газоконденсатного месторождения «Имашевское». Принят ряд документов о совместном использовании и охране трансграничных водных объектов и сотрудничестве в сфере реализации транзитного потенциала Таможенного союза.

Акимат Восточно-Казахстанской области (РК) подписал соглашения о сотрудничестве с Администрацией Алтайского края, правительствами Новосибирской области и Республики Алтай (РФ).

VIII форум — сентябрь 2011 года, Астрахань

Главной темой обсуждения стало взаимодействие в период чрезвычайных ситуаций. По результатам форума подписана Программа межрегионального и приграничного сотрудничества между Россией и Казахстаном на 2012–2017 годы. Кроме того, стороны одобрили Соглашение между Правительством РФ и Правительством РК о создании особо охраняемой природной территории «Алтай».

IX форум — сентябрь 2012 года, Павлодар

По итогам форума был подписан ряд двусторонних документов, направленных на углубление межгосударственного и межрегионального партнерства, в том числе в сфере совместного противодействия чрезвычайным ситуациям трансграничного характера.

Акиматом Павлодарской области (РК) подписаны соглашения о сотрудничестве и разработаны конкретные планы взаимодействия с администрациями Новосибирской, Томской, Омской областей, Алтайского края (РФ). Акимат Атырауской области (РК) заключил соглашение о сотрудничестве с Правительством Астраханской области (РФ). Также в рамках форума было подписано около 20 документов между научными и производственными компаниями, в их числе — Меморандум о сотрудничестве между ОАО «Интер РАО ЕЭС» и АО «Самрук-энерго»; Меморандум о взаимопонимании между ОАО «АвтоВАЗ» и АО «АЗИЯ Авто»; Меморандум о сотрудничестве между ОАО «Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» и АО «Национальная компания «Казахстан инжиниринг».

X форум, ноябрь 2013 года, Екатеринбург

Юбилейный форум межрегионального сотрудничества в Екатеринбурге посвящен промышленной кооперации регионов России и Казахстана — обе страны нацелены на осуществление технологического прорыва во многих отраслях производства. Кроме того, на форуме предстоит обсудить пути и методы, способствующие разработке и внедрению инновационных продуктов.

▲ *Дмитрий Мантуров*

Уважаемые коллеги, участники и гости X форума межрегионального сотрудничества!

Отношения между Казахстаном и Россией имеют не только давнюю историю, но и развиваются в духе союзничества и стратегического партнерства.

Казахстан является одним из самых крупных торговых партнеров России.

Наши государства взаимодействуют во многих отраслях промышленности, в частности в области поставок авиационной и вертолетной техники. В декабре 2012 г. по контракту с ОАО «Рособоронэкспорт» осуществлена поставка четырех вертолетов Ми-171Ш для пограничной службы КНБ Республики Казахстан и ведутся переговоры о перспективах дальнейшего сотрудничества в этом направлении.

Россия и Казахстан активно взаимодействуют и в области автомобильной промышленности. ОАО «КАМАЗ» одним из первых включилось в работу по созданию национальной автомобильной промышленности Казахстана.

В рамках «Стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2003–2015 годы» в августе 2005 г. было создано сборочное предприятие АО «КАМАЗ-Инжиниринг». ОАО «Группа ГАЗ» имеет на территории Казахстана совместные сборочные предприятия для производства специальной техники, создана совместная компания «СарыаркаАвтоПром» по производству автомобилей УАЗ.

Особое внимание уделяется российско-казахстанскому сотрудничеству в области производства композиционных материалов, добычи и производства редкоземельных металлов и станкостроения, легкой и лесной промышленности.

Российские предприятия экспортируют в Казахстан главным образом готовую металлопродукцию — сортовой прокат, стальные трубы, метизы, прокат и изделия из цветных металлов. У российских трубных компаний сложились хорошие партнерские отношения с казахстанскими компаниями по поставке труб для строительства нефте- и газопроводов, обустройства нефтяных и газовых месторождений.

Из Казахстана Россия импортирует отдельные виды ферросплавов, железорудное сырье, хромовую и марганцевую руду, сырье для производства цветных металлов, включая лом и отходы.

Российские компании заинтересованы во взаимовыгодном вложении инвестиций в различные сферы промышленности Казахстана. Рынки обеих стран достаточно емкие и активно растущие.

Проведение форумов межрегионального сотрудничества придает существенный импульс развитию партнерских отношений между нашими странами.

Уверен, что нынешний, юбилейный, форум привлечет еще более широкий круг представителей бизнеса и государственных органов к обсуждению актуальных вопросов и направлений сотрудничества. Решения, принятые в ходе работы, несомненно, внесут значительный вклад в дело развития взаимовыгодного партнерства наших государств.

Желаю всем участникам и гостям X форума межрегионального сотрудничества плодотворной работы и перспективных решений!

Дмитрий Мантуров,
министр промышленности и торговли
Российской Федерации

▲ *Ерболат Досаев*

Дорогие друзья и коллеги!

Казахстан и Россия сохраняют многовековые дружественные связи, наполняя их новым содержанием и свежими идеями.

На современном этапе в основе наших взаимоотношений лежит экономическое партнерство. С 2011 года реализуется Программа долгосрочного экономического сотрудничества между правительствами Казахстана и России, ориентированная до 2020 года. Совместная работа в рамках Программы позволит двум государствам не только укрепить торговые связи, но и диверсифицировать экономику, и — как результат — повысить уровень жизни населения обеих стран.

Создание Таможенного союза и Единого экономического пространства Беларуси, Казахстана и России привело к свободному передвижению людей, капитала и товаров между нашими государствами. Товарооборот Казахстана с Россией за последнее время значительно вырос и в 2012 году приблизился к рекордной отметке в 24 миллиарда долларов США — а это 21% от общего объема внешней торговли Казахстана. Россия занимает первую строчку в списке торговых партнеров нашей страны.

На сегодняшний день только в Казахстане действует более 700 совместных казахстанско-российских предприятий. Активно развивается сотрудничество в топливно-энергетическом комплексе, в сфере исследования и использования космического пространства, реализуются крупные двусторонние и международные проекты в освоении новых нефтеносных районов на шельфе Каспия и разработке газовых месторождений.

Более 70% товарооборота Казахстана и России сегодня приходится на долю приграничного сотрудничества двух стран. Развитию такого взаимодействия способствует Программа межрегионального и приграничного сотрудничества между Республикой Казахстан и Российской Федерацией на 2012–2017 годы, подписанная в 2011 году на VIII форуме межрегионального сотрудничества в Астрахани.

Ежегодные форумы межрегионального сотрудничества — важный элемент особых союзнических отношений между Казахстаном и Россией, поскольку регионы, прежде всего приграничные, играют важнейшую роль в торгово-экономических отношениях наших стран.

Юбилейный X форум посвящен развитию промышленной кооперации между нашими странами. От принятых на нем решений во многом будет зависеть выработка современных подходов для координации промышленной политики в рамках Единого экономического пространства.

Форумы межрегионального сотрудничества всегда вызывают широкий интерес общественности и бизнес-сообществ наших стран, поскольку на этой площадке имеется уникальная возможность обсудить проблемы и перспективы взаимодействия.

Я уверен, что и нынешний форум получится по-настоящему плодотворным. Желаю всем его участникам успешной и конструктивной работы, продуктивного делового сотрудничества!

Ерболат Досаев,
министр экономики и бюджетного планирования
Республики Казахстан

▲ *Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в РФ Галым Оразбаков*

НОВЫЙ ИМПУЛЬС ПРОМЫШЛЕННОЙ КООПЕРАЦИИ

Интеграционные процессы последних лет способствовали выходу регионального сотрудничества России и Казахстана на новый уровень. Чрезвычайный и Полномочный Посол РК в РФ **Галым Оразбаков** убежден, что для углубления партнерства ставку стоит делать на развитие долгосрочной кооперации между отраслями и предприятиями двух стран.

▶ Какое место занимает межрегиональное и приграничное сотрудничество в казахстанско-российских отношениях?

— Если одним словом — ключевое. Более 70 субъектов РФ активно взаимодействуют с казахстанскими партнерами, заключено более 200 межрегиональных соглашений о сотрудничестве в различных отраслях.

Совместные проекты, реализуемые в промышленности, сельском хозяйстве, торговле, индустриально-инновационных сферах, отчетливо отражают высокий уровень взаимоотношений между государствами.

Сегодня я вижу свою задачу в том, чтобы способствовать реализации существенного экономического потенциала Казахстана в развитии двустороннего сотрудничества. Поэтому интенсивно налаживаем контакты и связи с руководством и бизнес-сообществом российских регионов, приглашаем и организуем деловые миссии из областей Казахстана. Время просто «ознакомительных» поездок прошло, мы стремимся действовать адресно, по конкретным сферам и готовым к реализации проектам.

За короткий срок я посетил более 10 экономически развитых и инвестиционно привлекательных регионов, в числе которых Калининградская, Астраханская, Омская, Тюменская, Свердловская, Нижегородская, Московская области, Санкт-Петербург, Республики Татарстан, Башкортостан, Удмуртия и другие. В некоторых из них бывал неоднократно.

▶ С какими из перечисленных Вами регионов у Казахстана уже налажено наиболее тесное и плодотворное взаимодействие?

— Безусловно, можно отметить традиционно близкие отношения с Республикой Татарстан.

Начнем с того, что в Татарстане, как и в Казахстане, создана мощная нефтеперерабатывающая отрасль, мы активно развиваем сотрудничество с компанией «Татнефть». Кроме того, Казахстан наладил успешное и эффективное сотрудничество с татарстанскими партнерами в сфере реального высокотехнологичного производства. Уже несколько лет в Казахстане действует совместное предприятие по сборке грузовиков марки «КамАЗ», Казанский вертолетный завод начал сервисное обслуживание казахстанского вертолетного парка.

В этом году в Татарстане побывали акимы: г. Алматы — Ахметжан Есимов и Восточно-Казахстанской области — Бердыбек Сапарбаев. Во время визита стороны подтвердили намерение развивать сотрудничество в сфере промышленной кооперации, внедрения инноваций и IT-технологий.

В Восточном Казахстане у нас с Татарстаном есть общие интересы в области автомобилестроения, авиационных технологий, нефтехимии и производстве нефтедобывающего оборудования, лесного хозяйства. Кроме того, в Татарстане может быть востребован казахстанский опыт ВКО в возведении ГЭС на малых реках, создании Наукограда в Курчатове.

Однако для нас интеграционные процессы не ограничиваются ростом экономических показателей. Есть иной аспект, столь же значимый — культура и образование. Немало казахстанцев учатся в Татарстане. Только в Казанском (Приволжском) федеральном университете обучаются более 130 наших студентов.

Кстати, в начале июля было открыто Генеральное консульство РК в Казани. Это должно стать стартовой площадкой для казахстанского бизнеса в Приволжском федеральном округе.

Делегации, в которые входят представители власти и бизнеса, способствуют завязыванию деловых контактов и в конечном итоге — развитию новых производств. Только за последний год мы инициировали несколько визитов в РФ, в том числе, к примеру, участвовали в организации поездок представителей Актюбинской области в Калужскую область, Торгово-экономической миссии Республики Казахстан в Омск, визита в Башкортостан делегации во главе с акимом Павлодарской области Ерланом Арыном. Совсем недавно президент Башкортостана и губернатор Курской области посетили столицу Казахстана во главе бизнес-делегаций своих регионов. Также мы способствовали проведению двусторонних встреч и переговоров на региональном уровне, среди которых особенно продуктивным оказалось взаимодействие с руководством и бизнес-сообществами Санкт-Петербургской, Астраханской, Тюменской, Пензенской и Омской областей. По результатам этих встреч заключены договоры о партнерстве между конкретными предприятиями, институтами развития РК и руководством регионов двух стран в самых разных сферах сотрудничества — транспортно-логистической, в строительной индустрии, машиностроительной, лесотехнической, химической и других отраслях.

Для нас привлекательна и Удмуртская Республика, откуда мы теперь ждем делегацию, выразившую намерение посетить Астану, Атыраускую, Костанайскую области. И территориально отдаленная Калининградская область крайне интересна нам как партнер в сфере транспортировки и логистики для выхода казахстанской продукции на зарубежные рынки, интересны также промышленный центр и аграрный юг России.

▶ Судя по географии и последовательности Ваших визитов, Урал тоже представляет для Казахстана большой интерес. Какие направления промышленной кооперации с этим российским регионом являются наиболее перспективными для Казахстана?

— С Екатеринбургом и Свердловской областью нас действительно связывают прочные и перспективные партнерские отношения. Здесь одной из главных «точек соприкосновения» стала атомная промышленность. Казахстан и Россия давно и успешно сотрудничают в области добычи и обогащения урана. Еще в 2006 году АО «Казатомпром» совместно с российским «Техснабэкспортом» создали на паритетных началах СП «Центр по обогащению урана». В конце прошлого года тот же «Казатомпром» подписал новое соглашение с российской стороной — уже в лице топливной компании ТВЭЛ. Оно предусматривает развитие совместного атомного проекта как раз на базе «Уральского электромеханического комбината» — крупнейшей в мире компании по обогащению урана и по переработке высокообогащенного урана в низкообогащенный.

Особый интерес представляет высокотехнологическое производство, традиционно развитое в Свердловской области. В частности, казахстанская сторона уже налаживает сотрудничество с научно-образовательным центром «Нанотехнологии и наноматериалы» Уральского федерального университета, Уральским оптико-механическим заводом, предприятиями оборонной промышленности, агропромышленного сектора. Недавно на всех этих предприятиях побывала представительская делегация Карагандинской области во главе с руководством области. Результат визита — договоренность о заключении межрегионального соглашения о сотрудничестве.

▶ В этом году Вы возглавляли казахстанскую делегацию, посетившую международную промышленную выставку «Иннопром», проходившую в Екатеринбурге. Какие компании и проекты привлекли Ваше внимание?

— Мне было приятно видеть стенды местных предприятий, которые уже успешно работают или только начинают свою деятельность в Казахстане. Это и «Русская медная компания», которая давно «внедрилась» в горнорудную промышленность, инвестировав порядка 585 млн долларов в свои проекты в Актюбинской области. Это и Уральский оптико-механический завод, который там же, на выставке подписал Соглашение о сотрудничестве с компанией из Астаны LedSystemMedia. Как результат — в ближайшее время будет запущено сборочное производство светофорной продукции на площадках Индустриального парка СЭЗ «Астана — Новый город».

Не менее ценными я считаю совместные культурно-гуманитарные проекты, взаимодействие в сфере образования. К примеру, в вузах Свердловской области сейчас обучается около 800 студентов из Казахстана, в том числе в одном из крупнейших вузов региона — Уральском государственном экономическом университете. Этот университет, кстати, выступает в качестве площадки для продвижения инициативы президента РК Н.А. Назарбаева по созданию интернет-платформы G-global.

Я затронул лишь часть из множества конкретных совместных проектов и соглашений и хочу еще раз подчеркнуть – такие проекты и составляют основу торгово-экономического сотрудничества. И их должно быть больше.

Актуальные направления развития межрегионального партнерства и промышленной кооперации между Россией и Казахстаном нам предстоит обсудить на очередном форуме межрегионального сотрудничества с участием глав государств. Здесь же будут определены следующие этапы развития экономических связей двух стран и поставлены задачи по их реализации. Россия и Казахстан — стратегические партнеры, и взаимодействие конкретных предприятий, компаний, регионов позволяет не только укреплять экономику наших государств, но и создает прочный фундамент эффективного сотрудничества в рамках ЕЭП.

■ ■ ■

G•GLOBAL

www.group-global.org

Многофункциональная интернет-платформа, где объединены мировые умы для обсуждения глобальных вопросов мирового развития

Пользователи со всего мира могут принять участие в следующих разделах:

ЭКСПЕРТНЫЕ ОБЗОРЫ

Задать вопрос в проекте «ПЕРСОНА МЕСЯЦА»

БИЗНЕС-ПРОЕКТЫ

ОНЛАЙН-КОНФЕРЕНЦИИ

ПУБЛИКАЦИИ

ДЕБАТЫ

БЛОГИ

Социальная сеть интеллектуалов мирового сообщества занята поиском решений обширного круга вопросов, от которых зависит будущее всего мира. Ежедневно создаются условия для мирового экспертного сообщества для интерактивных, открытых и публичных дискуссий по социально - экономическим, политическим, культурным, демографическим и многим другим вопросам.

ПРОЕКТ ПОДДЕРЖАЛИ:

17 НОБЕЛЕВСКИХ ЛАУРЕАТОВ,

представители международных организаций, бизнеса, образования и науки.

ОПРЕДЕЛЕНЫ ДРАЙВЕРЫ КАЗАХСТАНСКОЙ ЭКОНОМИКИ

▲ *Вице-премьер Республики Казахстан, министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев*

Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан, запущенная в 2010 году, уже доказала свою эффективность. Основными приоритетами при ее принятии стали: активизация процессов модернизации и реструктуризации производств, интенсивная поддержка предпринимательства, продвижение казахстанских товаров на внешние рынки и масштабное стимулирование инновационной активности предприятий. Кроме того, ГПФИИР предложила более рациональный подход к кадровой и территориальной политике, сделав акцент на повышение роли и ответственности акиматов за привлечение прямых инвестиций и создание благоприятных условий для ведения бизнеса. Итоги подводить еще рано, но статистика утверждает: значительно вырос объем ПИИ, увеличилась доля экспорта, изменилась и сама структура экономики страны. Промежуточные результаты трех лет реализации Программы свидетельствуют о серьезных позитивных изменениях, а это лучшее доказательство того, что векторы развития были определены точно.

Вице-премьер Республики Казахстан, министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев:

— Первая пятилетка еще не закончена, но некоторые итоги подвести уже можно. Для успешного запуска Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010–2014 годы были приняты все необходимые документы на пятилетний период: 23 отраслевые программы по развитию приоритетных секторов экономики, 9 функциональных программ, Схема рационального размещения производственных мощностей, Карта индустриализации, 16 программ развития территорий, задействовано более 100 инструментов поддержки бизнеса. Для законодательного обеспечения реализации Госпрограммы разработаны и внесены поправки в более чем 50 законов. Приняты три новых закона — «О государственной поддержке индустриально-инновационной деятельности», «О СЭЗ», «Об энергоэффективности и энергосбережении».

Одним из самых существенных достижений можно считать изменение структуры экономики Казахстана. Если до реализации государственной программы форсированной индустриализации драйверами экономики были нефтегазовый и горнорудный секторы, сейчас вперед вырвалась обрабатывающая индустрия, которая прежде была аутсайдером. Это стало возможным за счет развития новых отраслей — машиностроения, химической, фармацевтической промышленности, производства стройматериалов и других сфер деятельности с выпуском продукции высоких переделов.

За последние четыре года в обрабатывающую промышленность вложено 8,7 млрд долларов — столько же прямых иностранных инвестиций, сколько за 16 лет до принятия Программы форсированного индустриально-инновационного развития. В целом ПИИ составили 170 млрд долларов США за все время независимости. Чуть менее половины этого объема пришлось на последние четыре года. Общий рост этого сегмента составил 19%. На 18% уменьшилась доля прямых инвестиций в добычу сырой нефти и природного газа. При этом увеличилась доля иностранных инвестиций в геологоразведку, в добычу металлических руд, в производство пищевых и фармацевтических продуктов, компьютеров и электронной продукции. А общий объем инвестиций в рамках Карты индустриализации в Казахстане превысил 12 млрд долларов.

За время действия Программы введены в строй более 500 производств (100 из них — действующие компании, прошедшие модернизацию, более 400 — новые предприятия).

Экономический эффект, полученный от реализации Программы, говорит сам за себя.

В 2012 году ВВП страны составил 30,07 трлн тенге, увеличившись по отношению к 2008 году практически на 14 трлн тенге. Реальный прирост — 22,6%, а к 2011 году –5%.

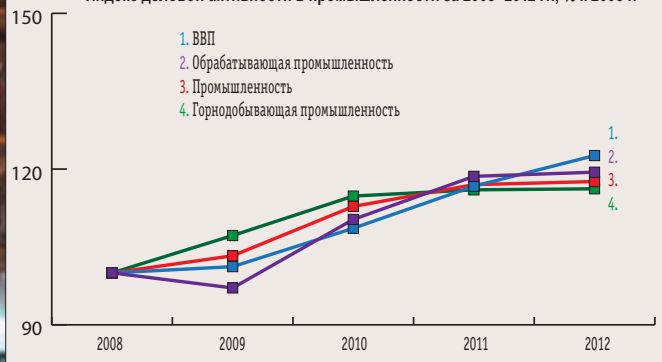
Диверсификация структуры экономики, индустриализация — это стратегические задачи, но не самоцель. Главная задача государства — создать рабочие места и обеспечить рост благосостояния казахстанцев. За четыре года только благодаря программе форсированной индустриализации в стране появилось 600 тысяч новых рабочих мест. В ближайшем будущем Казахстану понадобится еще 80 тысяч рабочих, которых задействуют на стройках новых индустриальных проектов. На первое время государству пришлось взять на себя большую ответственность, поскольку в кризис инвесторы вкладывали деньги только под государственные гарантии. К тому же подготовка фундамента требовала изменения правовой базы, формирования инфраструктуры и контроля исполнения всех задач. Теперь же, когда основная работа проделана, успех программы будет зависеть от бизнесменов, во второй пятилетке государственной программы форсированной индустриализации им отводится более активная роль.

ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ В ЦИФРАХ

Прирост производства по отраслям, %

1. Обрабатывающая промышленность. 2. Машиностроение. 3. Производство неметаллической минеральной продукции. 4. Легкая промышленность. 5. Химическая промышленность. 6. Фармацевтическая промышленность. 7. Производство кокса и продуктов нефтепереработки.

Индекс деловой активности в промышленности за 2008–2012 гг., % к 2008 г.



Одна из приоритетных задач Государственной программы форсированного развития — диверсификация экономики страны. До принятия ГПФР фаворитами традиционно считались угледобывающая и нефтегазовая отрасли. Сегодня экономическая структура претерпевает серьезные изменения, развиваются новые производственные направления, в первую очередь - машиностроение и химическая промышленность, успехи в этих сферах за годы реализации программы оказались самыми впечатляющими. Кроме того, заметно увеличились доли фармацевтической промышленности, производства стройматериалов, а также других производств, выпускающих товары с высокой степенью переработки.

Машиностроительная промышленность

12 предприятий машиностроительной отрасли стали участниками программы «Производительность 2020» на более **40 млрд тенге.**

В 18 раз выросло производство железнодорожного транспорта, **в 6 раз** — автомобильного транспорта, **в 3 раза** — нефтепромыслового оборудования за 2008–2012 гг. Освоен выпуск: локомотивов, пассажирских («Talgo») и грузовых вагонов, легковых и грузовых автомобилей, спецтехники; мобильных буровых установок, индустриальных аккумуляторов, светодиодных светильников и ламп.

Более 19 тыс. легковых автомобилей выпущено в 2012 году в РК.

На 141,6 млн долларов США заключены экспортные контракты и достигнуты договоренности о поставках казахстанской машиностроительной продукции за рубеж в 2012 году (при поддержке АО «KAZNEX INVEST»).

На 456,4 млрд тенге заключены договоры о закупках товаров у казахстанских поставщиков машиностроительной продукции организациями АО ФНБ «Самрук-Казына» в 2012 году.

Химическая промышленность

В 2,1 раза увеличился объем производства в химической отрасли за 2009–2012 гг.

На 67,7% вырос экспорт химической продукции высоких переделов; специальные экономические зоны созданы в РК — СЭЗ «Павлодар» и СЭЗ «Химический парк Тараз». В 2012 году начала работать инжиниринговая компания ТОО «ОХК-Инжиниринг», осуществляющая оперативную деятельность по проектированию проектов химической и нефтегазовой отрасли.

3 предприятия отрасли стали участниками программы «Производительность 2020». Субсидии на агрохимическую продукцию и мин. удобрения на сегодняшний день были выделены 8 предприятиям.

Рост производительности труда с 2008 по 2012 год:

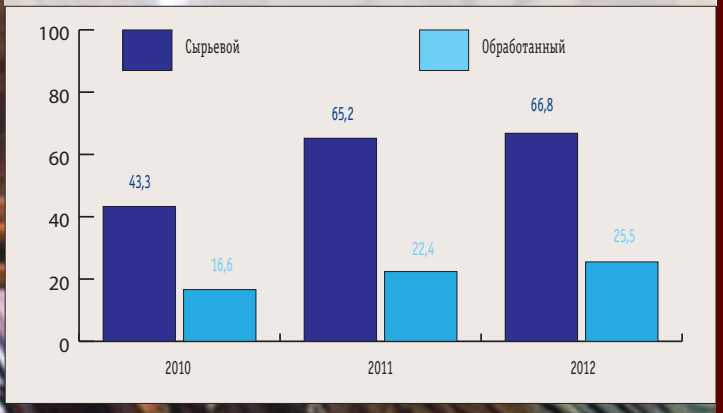
- фармацевтика — в 3 раза;
- химическая промышленность — в 2 раза;
- машиностроение — в 1,9 раза;
- металлургия — в 1,6 раза;
- легкая промышленность — в 1,5 раза;
- производство кокса и продуктов нефтепереработки — в 1,2 раза.

ЭКСПОРТ ПРОДУКЦИИ

В 2012 году увеличился экспорт следующих позиций (в сравнении с 2011 г.):

- проволока алюминиевая в 3 раза (2012 год — 9 млн долл. США) — Украина и Узбекистан;
- трансформаторы более чем в 2 раза (2012 год — 30 млн долл. США) — Россия, Узбекистан, Украина, Туркменистан;
- полимеры пропилена на 57% (2012 год — 58 млн долл. США) — Китай, Россия, Турция;
- макаронные изделия на 56% (2012 год — 17,6 млн долл. США) — Россия, Туркменистан, Кыргызстан, Грузия, Афганистан, Таджикистан;
- растительное масло на 47% (2012 год — 40 млн долл. США) — Узбекистан, Кыргызстан, Индия;
- металлические трубы на 22% (2012 год — 140 млн долл. США) — Узбекистан, Россия, Кыргызстан;
- мука на 10% (2012 год — 607 млн долл. США) — Узбекистан, Афганистан;
- подшипники на 6,1% (2012 год — 112,8 млн долл. США) — РФ, Беларусь;
- на 29% увеличился объем экспорта готовых товаров в 2012 г. в сравнении с 2011 г., в сравнении с 2008 г. — на 14%.

Динамика экспорта Республики Казахстан, млрд долл. США



ПЕРСПЕКТИВЫ ИНТЕГРАЦИИ И РАЗВИТИЯ ЕЭП

Средний Урал и Республика Казахстан — давние партнеры во многих сферах экономики. Губернатор Свердловской области **Евгений Куйвашев** уверен, что интенсивное сотрудничество с казахстанскими регионами, совместная работа в рамках единого экономического пространства открывают новые перспективы развития как для России, так и для Казахстана.

▲ *Губернатор Свердловской области РФ Евгений Куйвашев*

▶ Евгений Владимирович, как Вы оцениваете современное состояние партнерства Свердловской области с Республикой Казахстан?

— Прежде всего, я хочу отметить, что история взаимоотношений Свердловской области и Казахстана очень богата: активно развиваются деловые, торговые, научные и культурные связи.

Казахстан сегодня — один из самых крупных внешнеторговых партнеров Среднего Урала из стран СНГ.

Взаимопонимание сторон на всех уровнях, работа в рамках единого экономического пространства, относительно небольшие расстояния между Уральским регионом и Казахстаном, а также отсутствие языкового барьера открывают перед нами все новые перспективы, дают возможность вести конструктивный диалог, оперативно решать все вопросы.

▶ Тема нынешнего, юбилейного форума Казахстан — Россия: «Промышленная кооперация». Свердловскую область называют промышленным сердцем России, индекс промышленного производства превышает среднероссийские показатели. Республика Казахстан также обладает крупным промышленным потенциалом и большими запасами полезных ископаемых. Какие сферы кооперации в промышленности сегодня можно назвать среди приоритетных направлений партнерства?

— Если говорить о промышленном сотрудничестве с Казахстаном, то в первую очередь я бы отметил участие нашего региона в инновационном обновлении и технологическом развитии производственно-экономического и инфраструктурного комплексов государства-партнера. Наши предприятия УГМК-холдинг, Уралвагонзавод, Уральский турбинный завод, Завод транспортного оборудования, Русская медная компания и многие другие осуществляют экспорт товаров для казахстанских потребителей по многим направлениям. Наша продукция востребована предприятиями горнодобывающей промышленности и железнодорожной сферы. Также мы экспортируем медицинское оборудование: аппараты искусственной вентиляции легких, медицинские инструменты и измерительные приборы. Поставляем продукцию для нефтегазовой и электроэнергетической сфер: высоковольтную аппаратуру, паровые турбины, светотехнику.

Буквально в июле на главной промышленной выставке страны ИННОПРОМ, которая традиционно проходит в Екатеринбурге, я присутствовал при подписании соглашения о создании совместного российско-казахстанского предприятия. На площадках индустриального парка СЭЗ «Астана — Новый город» Республики Казахстан организуется сборочное производство светофорной продукции. В проекте участвует казахстанская компания ООО «LED System media» и ОАО «ПО Уральский оптико-механический завод». Благодаря российско-казахстанскому сотрудничеству новое предприятие сможет ежемесячно выпускать порядка 1000 современных светофоров, которые будут установлены в Астане.

В свою очередь, предприятия Свердловской области осуществляют импорт комплектующих изделий из РК. Ну и, безусловно, такой плодородный аграрный регион, как Казахстан, интересен нам в решении продовольственного вопроса — я имею в виду закупки тех видов агропродукции, которые нам не позволяет в должном количестве вырастить наш уральский климат. Также мы рассчитываем на создание совместных производств по переработке сельскохозяйственной продукции.

▶ Как развивается сотрудничество у предприятий и научных институтов региона с казахстанскими партнерами в инновационной и научно-технологической сферах?

— Пожалуй, именно сотрудничество в сфере инноваций является одним из актуальных направлений. Для территорий, которые хотят успешно развиваться, производить современную высокотехнологичную продукцию и быть конкурентоспособными на мировой арене, это очень важно.

В Свердловской области расположены два крупнейших на Урале и в Западной Сибири центра научной активности: Уральский федеральный университет и Уральское отделение Российской академии наук, представленное 37 научно-исследовательскими институтами, из которых 18 расположены в Екатеринбурге. Уральский федеральный университет — один из девяти федеральных вузов России, также реализует совместные образовательные проекты с Карагандинским и Павлодарским техническими университетами, имеет комплексные договоры с Южно-Казахстанским университетом и так далее.

Средний Урал предлагает партнерам из Казахстана поучаствовать в создании новых совместных предприятий. Например, такая заинтересованность есть у НПО Автоматики имени академика Семихатова. Эта организация производит системы управления, системы комплексной автоматизации промышленных предприятий горнодобывающей, горно-металлургической промышленности. Она также ведет проектирование, разработку, поставку оборудования, в том числе энергосберегающего, для различных отраслей промышленности и ЖКХ.

▶ Какие из сфер экономики региона являются наиболее перспективными для расширения внешнеэкономических связей с Казахстаном?

— Перспективы для расширения связей есть во всех сферах экономики. Потенциал взаимодействия далеко не исчерпан. Нам есть что предложить коллегам. Например, полем для совместной работы может стать взаимодействие по развитию инструментального производства, а также партнерство в сфере медицины и фармацевтики, в том числе и в рамках проектов Уральского биомедицинского кластера. Уральскими предприятиями за последние годы освоен выпуск более 120 видов уникальной медицинской техники и оборудования, соответствующих мировым аналогам. Развивается фармацевтическая промышленность, разрабатываются новые виды лекарственных средств. Промышленниками Среднего Урала организовано производство субстанции генно-инженерного инсулина человека в соответствии с европейским стандартом GMP. Завод Медсинтез в состоянии закрыть потребности в этом препарате на всем пространстве СНГ, причем качественные характеристики нашей субстанции соответствуют требованиям европейского рынка при цене более чем в два раза ниже импортируемого сейчас аналога. Думаю, что сотрудничество в этом направлении может быть расширено.

Также уральские предприятия заинтересованы в размещении своих производств на площадках особых экономических зон РК, а их в Казахстане создано девять.

Я бы отметил некоторые моменты, которые требуют особого внимания обеих сторон. По моему мнению, важным для повышения эффективности сотрудничества является совершенствование соответствующей инфраструктуры. Необходимо создавать и развивать совместные транспортно-логистические схемы. Есть заинтересованность и в том, чтобы на нашей территории открывались представительства Казахстана, они позволят нам раздвинуть рамки взаимоотношений и работать более плодотворно. Например, когда несколько лет назад к работе приступил Уполномоченный торгпредства Казахстана в РФ по Свердловской области, все отметили существенное укрепление деловых связей. Также хотелось бы развить договорную базу с регионами Казахстана. Отмечу, что единственному существующему соглашению между правительством Свердловской области и акиматом Астаны в этом году исполняется 10 лет. Кроме того, существует взаимный интерес по работе над оформлением побратимских отношений между городами Среднего Урала и РК. Уверен, что предстоящий форум межрегионального сотрудничества Россия-Казахстан в Екатеринбурге придаст новый импульс развитию партнерства по всем направлениям.

■ ■ ■

ПАВЛОДАРСКАЯ ОБЛАСТЬ: ОРИЕНТАЦИЯ НА ЭКСПОРТ

Павлодарская область — регион с большим ресурсным и промышленным потенциалом. Благодаря своему географическому положению (область является транзитным мостом между Сибирью и Центральной Азией, граничит с тремя российскими регионами) и многоотраслевой структуре экономики она выступает активным участником внешнеэкономических процессов. Больше половины ее внешнеторгового оборота приходится на долю России. Аким Павлодарской области **Ерлан Арын** представляет возможности и перспективы развития региона.

▲ *Аким Павлодарской области РК Ерлан Арын*

ИНФРАСТРУКТУРА И РЕСУРСЫ

Эксперты и финансисты называют Павлодарскую область территорией, благоприятной для инвестирования. Инвестиционную привлекательность региона определяют выгодное географическое положение, наличие значительных природных ресурсов, развитая производственная база, транспортно-логистическая инфраструктура, а также квалифицированные трудовые ресурсы.

Недра нашего региона содержат богатейшие запасы полезных ископаемых, большинство из которых имеют общереспубликанское значение. Запасы угля, никеля, меди, марганцевых руд, золота, молибдена, свинца — это лишь часть природных ресурсов области.

Помимо богатой минеральной базы и крупных производственных мощностей, к сильным сторонам нашего региона можно отнести также развитую банковскую сферу и успешное участие в реализации государственных программ развития. В пользу благоприятной для развития бизнеса инвестиционной и экономической политики свидетельствует рост количества малых и средних предприятий в области, ощутимое присутствие в регионе иностранных инвесторов.

Цифры и факты

137 месторождений с утвержденными запасами полезных ископаемых находится на территории Павлодарской области, из них 32 месторождения металлических полезных ископаемых и угля и 105 — общераспространенных полезных ископаемых.

5% ВВП Республики Казахстан приходится на долю Павлодарской области.

9,8 млрд долл. США — объем валового регионального продукта области за последние 3 года (рост **в 1,5 раза**).

Хочу отметить, что большая часть инвестиционной деятельности региона строится в рамках Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития. При этом в структуре инвестиций сохраняется преобладание обрабатывающих отраслей и энергетики. В рамках Карты индустриализации в области реализуются 83 проекта с объемом инвестиций 6 млрд долларов США (2-е место в стране по количеству проектов). В их числе — строительство 3-го энергоблока Экибастузской ГРЭС-2, реконструкция Экибастузской ГРЭС-1 (блок 2), строительство Бозшакольского горно-обогатительного комбината и завода по производству обожженных анодов на АО «Казахстанский электролизный завод».

Цифры и факты

Свыше 10% достигает в среднем ежегодный прирост инвестиций в экономику региона.

Около 4,5 млрд долларов США составил объем инвестиций в экономику Павлодарской области за последние три года.

1,5 млрд долларов США инвестировано в 51 проект, создано **3 924 рабочих места** в рамках реализации Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития в экономику региона за время ее действия.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

Ключевую роль в развитии Павлодарской области на протяжении многих лет играет промышленный комплекс. Добыча угля, металлургия, нефтепереработка и электроэнергетика — это та специализация региона, которая сложилась исторически. При этом значительная доля угля, добываемого предприятиями области, направляется в Россию. А металлургическими предприятиями региона сейчас выпускается 75% производимых в стране ферросплавов и 100% республиканского производства глинозема и алюминия необработанного.

Цифры и факты

860 производственных предприятий действуют на территории области, обеспечивая занятость более четверти работающего населения региона.

Более чем в 1,4 раза вырос объем промышленного производства области за последние три года.

Не могу не упомянуть находящийся на территории области Павлодарский нефтехимический завод — это один из основных производителей бензинов, горюче-смазочных материалов и битумов в республике. В 2013 году завод приступил к полной модернизации всех сфер производства. В результате преобразований планируемая мощность завода по переработке западносибирской нефти достигнет семи млн тонн в год, казахстанского сырья — пяти млн тонн. При этом продукция предприятия — автомобильные бензины и дизельное топливо — будет соответствовать самым высоким экологическим требованиям.

Кроме того, наша область является энергоизбыточным регионом — пять электростанций региона производят более 41 млрд кВт·час электроэнергии — а это почти половина производимой электроэнергии в Казахстане.

В области развиты также химическая, фармацевтическая промышленность, машиностроение и строительная индустрия.

Основные позиции экспорта традиционно занимают глинозем, уголь, электроэнергия и необработанный алюминий. Из России мы импортируем машины и оборудование, минеральные продукты, металлы и химическую продукцию.

КЛАСТЕРНЫЙ ПОДХОД

Среди основных конкурентных преимуществ нашей области, обеспечивающих инвестиционную привлекательность и способствующих повышению уровня его социально-экономического развития, является специальная экономическая зона «Павлодар».

Основная направленность СЭЗ — это внедрение новых экспортоориентированных производств. В качестве стратегического инвестора выступает АО Национальная атомная компания «Казатомпром».

На сегодняшний день статус участников СЭЗ получили уже 45 предприятий. Деятельность 12 из них направлена на производство продукции, ранее в стране не производившейся (поликремний, перекись водорода, полиалюминия хлорид и др.), остальные нацелены на производство продукции, которая выпускается в республике в недостаточном количестве и импортируется (серная кислота, полиэфирные смолы и т. д.).

Инвестиционный портфель участников СЭЗ составляет свыше 1 млрд 740 млн. долларов.

К сегодняшнему дню уже сформировался пул из пяти якорных проектов СЭЗ, среди них — производство прокалки нефтяного кокса, композитных материалов, бытовой химии, ингибированной соляной кислоты и алкидных смол.

После ввода этих предприятий в эксплуатацию мы сформируем химический и нефтехимический кластеры СЭЗ, где в рамках цикличного производства будет выпускаться продукция с высокой добавленной стоимостью. К примеру, в химическом кластере при цене поваренной соли 25 долларов за тонну стоимость конечной продукции — ингибированной соляной кислоты — составит порядка 400 долларов. Такая же картина и в нефтехимическом кластере — при цене нефти 700 долларов за тонну стоимость конечной продукции составит уже от двух до пяти тысяч долларов.

Цифры и факты

2,9 млрд долларов США составил внешнеторговый оборот Павлодарской области за 8 месяцев 2013 года (с более чем 70 странами мира).

На 19,8% увеличился экспорт товаров за 8 месяцев 2013 года по сравнению с тем же периодом 2012 года

63% внешнеторгового оборота области приходится на долю Российской Федерации.

По поручению Президента страны Н.А. Назарбаева мы уже приступили к созданию субзоны по производству продукции цветной металлургии в непосредственной близости к АО «Казахстанский электролизный завод». Это позволит получить полноценный алюминиевый кластер, где будет выпускаться продукция 4-го передела.

Идет работа и по формированию регионального железнодорожного кластера — уже запущен проект по выпуску грузовых вагонов мощностью 2 тыс. полувагонов в год, ведется производство стрелочных переводов, ремкомплектов, литейной продукции, а также обработка железнодорожных колес.

На стадии реализации находится строительство завода по производству пластмассовых элементов рельсового скрепления, цех по производству преднапряженного железобетонного бруса (шпал), производство железнодорожных осей и формирование колесных пар.

Еще одной составляющей инвестиционной привлекательности Павлодарской области является высокоразвитая сеть всех видов транспорта и телекоммуникаций.

Экономика Павлодарского Прииртышья, несмотря на уже достигнутые результаты, имеет широкий потенциал для дальнейшего роста и развития. Мы приглашаем к взаимовыгодному сотрудничеству всех потенциальных инвесторов.

■ ■ ■

▲ *Торговый представитель Республики Казахстан в Российской Федерации Ахмед Местоев*

ПАРТНЕРСТВО, ПРОВЕРЕННОЕ ВРЕМЕНЕМ

Торгово-экономические отношения между Россией и Казахстаном в последние годы развиваются очень динамично. Наращивает темпы инвестиционное сотрудничество, укрепляется взаимодействие в сфере инноваций и высоких технологий. Торговый представитель Республики Казахстан в Российской Федерации **Ахмед Местоев** убежден, что сегодня перед двумя государствами открываются новые перспективы взаимовыгодного партнерства.

▶ Ахмед Якубович, насколько интенсивно, на Ваш взгляд, развивается сегодня приграничное сотрудничество между Россией и Казахстаном?

— В силу естественных причин на приграничное сотрудничество Казахстана и России всегда делался особый акцент. Если говорить о значимости такого партнерства, то стоит вспомнить, что нас связывает одна из самых протяженных сухопутных границ в мире. К тому же в приграничье у большинства предприятий сохранены хозяйственные связи, существуют значительные преференции для торговли, действует рациональная логистика, а также отсутствует языковой барьер. Все эти факторы позитивно влияют на развитие взаимодействия между регионами-соседями.

Цифры и факты

7,5 тыс. км составляет протяженность казахстанско-российской границы.

7 казахстанских и 12 российских регионов с населением более 32 млн человек задействованы в приграничном сотрудничестве двух стран. Их совокупный ВВП превышает 300 млрд долл.

Крупнейшим стратегическим партнером Казахстана в сфере приграничного сотрудничества является Оренбургская область, на территории которой ведут свою деятельность 38 предприятий с казахстанским капиталом. Среди приоритетных партнеров Оренбуржья — Западно-Казахстанская, Актюбинская, Костанайская области. Говоря о крупнейших совместных проектах на этих территориях, стоит упомянуть: создание российско-казахстанского СП на базе Оренбургского газоперерабатывающего завода в рамках реализации межправительственного соглашения; организацию СП по переработке природного газа Карачаганакского месторождения на мощностях газоперерабатывающего предприятия ООО «Газпром добыча Оренбург»; строительство завода по производству полиэтилена и полипропилена мощностью 1,1 млн тонн в год.

В Омской области сегодня функционирует более 40 российско-казахстанских совместных предприятий. Сейчас формируется Омский агропромышленный кластер с объединением ряда производств нефтехимии и сельского хозяйства для глубокой и безотходной переработки возобновляемого растительного сырья, биомассы и отходов сельскохозяйственного производства.

Третьим важнейшим стратегическим приграничным партнером для Казахстана является Астраханская область, где создано 31 предприятие с участием казахстанских инвесторов, причем большая доля совместных проектов относится к транспортному комплексу.

В Павлодарской области торговлей со странами ТС занимаются порядка 900 предприятий. Основными экспортными товарами являются природные ресурсы: глинозем, уголь и алюминий. Планируется наладить экспорт в страны ТС литейной и кабельной продукции, гофротары, полипропилена, бесшовных труб.

▶ Какова роль Торгового представительства Казахстана в России в развитии и укреплении связей между регионами двух стран, а также во взаимодействии в рамках Таможенного союза?

— Работа Торгпредства всегда строилась на взаимном интересе к развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества, в том числе и в рамках межправительственных соглашений и договоренностей.

За три последних года мы провели более двадцати масштабных международных мероприятий. Под эгидой Торгпредства в России состоялись презентации инвестиционных проектов и экспортного потенциала Актюбинской, Атырауской, Восточно-Казахстанской, Западно-Казахстанской, Карагандинской, Мангыстауской и Павлодарской областей.

В сентябре 2013 года совместно с Посольством Казахстана в России мы провели бизнес-миссию товаропроизводителей Южно-Казахстанской области в Москву, Казань и Екатеринбург. Эти деловые поездки оказались весьма насыщенными и результативными — по итогам визитов были заключены 14 соглашений и меморандумов о сотрудничестве. Одним из ключевых событий в ходе бизнес-миссии стала договоренность о создании в ближайшем Подмосковье торгово-логистического центра для поставок и реализации казахстанских товаров.

Широкий резонанс получила ярмарка с участием товаропроизводителей Южно-Казахстанской области, по нашей инициативе впервые проведенная в Москве. И эта первая ласточка очень наглядно показала нам практические результаты и возможности взаимодействия в рамках ТС. У нас уже есть планы по проведению регулярных аналогичных региональных ярмарок. Ведутся переговоры с Правительством Москвы, которое уже выразило готовность оказывать поддержку в проведении такого рода акций.

Хочу отметить и еще одно недавнее событие — в октябре этого года Торгпредство совместно с Посольством РК в РФ и руководством Алматинской и Жамбылской областей организовало деловую миссию в Москву и Калужскую область. По итогам визита также были заключены меморандумы о сотрудничестве в различных отраслях деятельности.

▶ Ахмед Якубович, какие направления деятельности Торгпредства Вы относите к приоритетным? И какие задачи ставите перед представительством на ближайшую перспективу?

— Первоочередная задача остается неизменной — как и прежде, мы будем активно содействовать продвижению отечественных товаров и услуг на российский рынок.

Мне хочется более подробно остановиться на нескольких проектах, которые нам интересны. Общеизвестно, что для Москвы обеспечение продовольственной безопасности носит особый характер — в крупнейший город страны сельхозсырье и продовольствие поставляется из 50 российских регионов и более 100 зарубежных стран. Доля казахстанских товаров в импортной продукции сегодня достигает 30%, причем большая доля объема — это традиционно свежая и качественная плодоовощная продукция. Сегодня Правительство Москвы ведет работу по формированию агропродовольственного кластера для нужд мегаполиса. Нам удалось достичь договоренностей с Правительством Москвы, согласно которым регионы Казахстана смогут участвовать в проекте через региональные социально-предпринимательские корпорации. В настоящий момент мы формируем пакет конкретных предложений от казахстанских товаропроизводителей для включения в реестр потенциальных участников московского агропродовольственного кластера.

Наши планы на ближайшую перспективу во многом связаны и с поддержкой среднего бизнеса, которому отводится важная роль в углублении межрегионального двустороннего взаимодействия.

Хочу напомнить, что в сентябре 2012 года было ратифицировано Соглашение между Правительством РК и Правительством РФ об открытии отделений торговых представительств в регионах. В августе 2013 года заработал офис Торгпредства в Казани. Мы давно ощущали необходимость в создании, поскольку с Татарстаном у нас налажено тесное и разностороннее взаимодействие. Уже ведутся поставки в Татарстан казахстанского зерна (объем — до 50 тыс. тонн), офисной и бытовой мебели.

Особого внимания Торгпредства требует и вопрос по организации казахстанского торгово-выставочного центра на ВВЦ в павильоне № 11 — «Металлургия», принадлежавшего в свое время КазССР. Мы запланировали организовать постоянно действующую экспозицию, где будут представлены ведущие казахстанские производители товаров и услуг, а также Центр культуры и исторического наследия Казахстана.

Еще одно приоритетное направление работы Торгового представительства — поиск и привлечение в экономику Казахстана высокотехнологичных, инновационных инвестиционных проектов, развитие взаимодействия в сфере высоких технологий и производств. И это сотрудничество, разумеется, будет продолжено. Надеюсь, что юбилейный X форум межрегионального сотрудничества России и Казахстана откроет перед нами новые перспективы взаимовыгодного партнерства.

■ ■ ■

ДИНАМИКА ПРИТОКА И ОТТОКА ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ РК И РФ В ПЕРИОД С 2009 ГОДА ПО 1-е ПОЛУГОДИЕ 2013 ГОДА (МЛН ДОЛЛ. США)

Динамика валового притока прямых инвестиций в РК из РФ в период с 2009 года по 1-е полугодие 2013 года

Динамика валового оттока прямых инвестиций из РК в РФ в период с 2009 года по 1-е полугодие 2013 года

РОСТ ЭКОНОМИКИ В ФОРМАТЕ G-GLOBAL

Главная тема прошедшего в Казахстане VI Астанинского экономического форума - «Обеспечение сбалансированного экономического роста экономики в формате G-Global». На Форуме и прошедшей в рамках АЭФ Всемирной антикризисной конференции участники обсудили уроки глобального кризиса экономики и внесли предложения по разработке Мирового антикризисного плана.

Гостями форума стали более 12 500 делегатов, в том числе 3 200 зарубежных представителей 136 стран мира. Участие в работе форума приняли: Президент Генеральной Ассамблеи ООН Вук Еремич, премьер-министр Македонии Никола Груевский, заместитель премьер-министра Ирака Руз Нури Сидек Шауис, заместитель Генерального секретаря ООН, директор департамента по экономическим и социальным вопросам У Хунбо, заместитель Генерального Секретаря ООН, исполнительный секретарь Европейской экономической комиссии ООН (ЕЭК ООН) Свен Алкалай, Генеральный секретарь Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) Супачай Паничпакди, заместитель генерального директора Всемирной торговой организации (ВТО) Алехандро Хаара.

Кроме того, Форум посетили 30 руководителей международных организаций, 12 бывших глав государств и правительств, 10 лауреатов Нобелевской премии, 40 министров, заместителей министров, а также представители центральных банков, парламентов, мировых СМИ, послы, руководители ТНК.

Цифры и факты

85 мероприятий различных форматов состоялись за время проведения АЭФ.

Более 600 делегатов Форума выступили спикерами, около 80 — модераторами деловых мероприятий.

85 соглашений и меморандумов по дальнейшему сотрудничеству на общую сумму более 2,7 млрд долл. США были заключены по результатам форума.

Около 500 млн долл. США — общий объем соглашений и контрактов, заключенных в ходе АЭФ по инновационным проектам.

В своем выступлении на открытии ВАК Президент Республики Казахстан Н.А. Назарбаев обозначил пять уроков, осмысленных в ходе глобального кризиса и принципиально важных в процессе разработки мирового антикризисного плана:

— несмотря на заверения многих финансовых институтов об окончании глобального экономического кризиса, он продолжается, более того, он грозит болезненными взрывами ряда локальных финансовых систем,

— к глобальной рецессии ведут даже антикризисные меры, предпринимаемые на национальных уровнях,

— необходимо преодолеть кризис доверия между мировыми финансовыми институтами, национальными государствами, между субъектами финансового сектора реальной экономики, между странами,

— развитие финансового сектора невозможно в отрыве от реального производства и на глобальном и на национальном уровне,

— текущий глобальный кризис многомерен, и на его развитие влияют как экономические, так и политические, гуманитарные и нравственно-ценностные причины.

Кроме того, ключевыми тезисами выступления главы государства стали следующие:

• Казахстан вплотную подошел к решению поставленной задачи — войти в число 50 самых конкурентоспособных стан мира;

• Стратегия «Казахстан-2050» будет способствовать вхождению республики в число 30 самых развитых стран, прогрессирующих на основе инновационных экономических и социальных принципов;

• Одним из приоритетов станет развитие возобновляемых источников энергии. При этом объем ежегодных инвестиций в «зеленую модернизацию» составит 2% ВВП;

• Финансирование исследований фундаментальных аспектов идеи G-Global будет осуществляться специально сформированным для этих целей Попечительским советом.

По итогам ВАК принята Астанинская декларация и разработаны основные направления антикризисного плана, который предлагается принять на следующей Всемирной антикризисной конференции в 2014 году.

Итоговый документ размещен на сайтах для обсуждения интернет-сообществом. Кроме того, он будет рассматриваться и обсуждаться на предстоящих мероприятиях в различных странах мира.

По итогам работы VI Астанинского экономического форума и Всемирной антикризисной конференции получено около 110 полноценных рекомендаций от представителей 40 стран, которые включены в итоговые рекомендации для лидеров стран G20.

Декларация и рекомендации VI АЭФ будут переданы на уровень принятия решений G-20, а также в G-8, МВФ, ВБ и ООН.

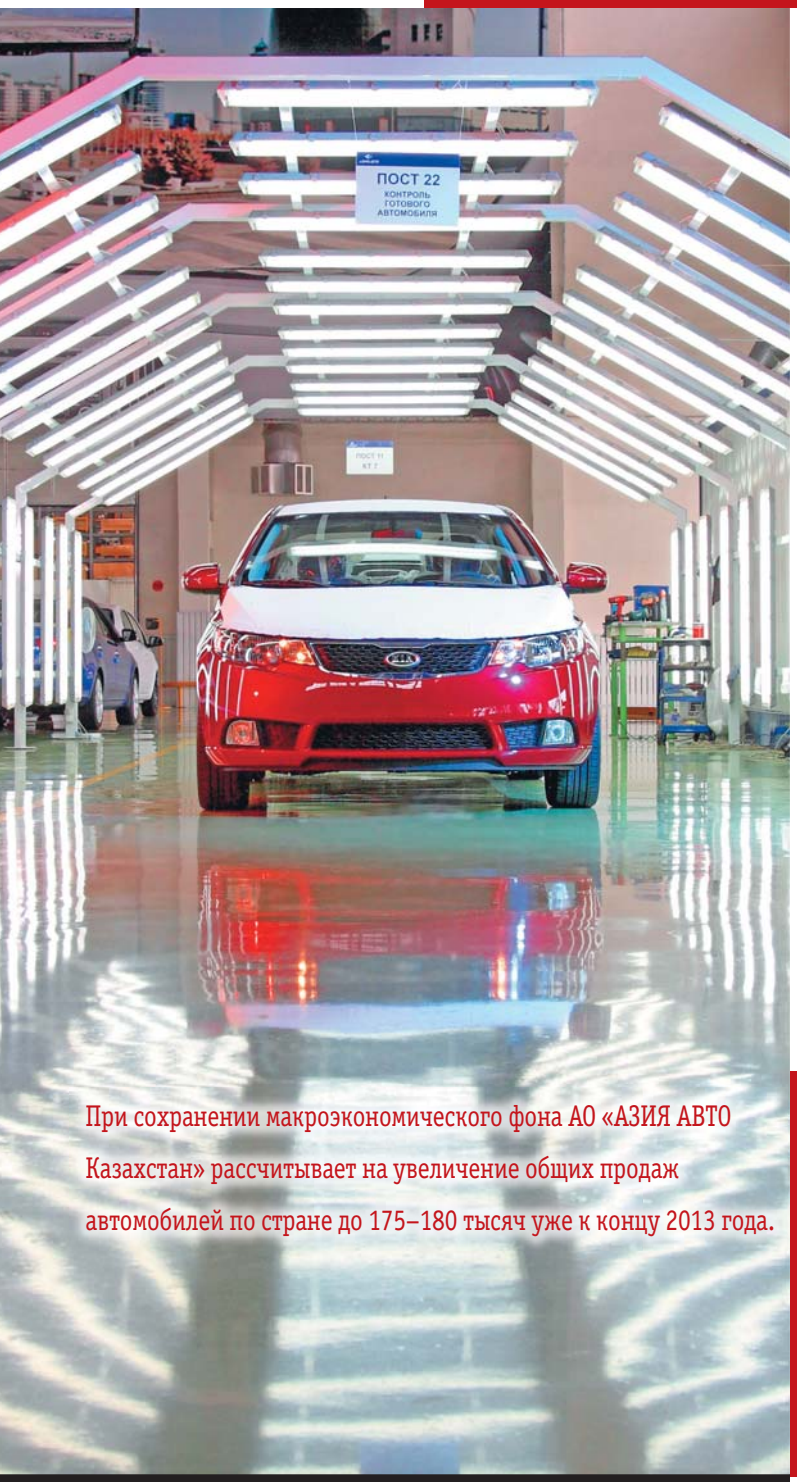
С 1 июня 2013 года на площадке G-Global (www.group-global.org) стартовал раздел VII АЭФ и II ВАК. Реализация проекта запланирована в период с 1 июля 2013 года по 1 мая 2014 года на площадке G-Global.

■ ■ ■

▲ *Президент АО «Азия Авто» Ерик Сагымбаев*

ТОЧКИ РОСТА КАЗАХСТАНСКОГО АВТОПРОМА

С момента подписания меморандума о сотрудничестве между ОАО «АВТОВАЗ» и АО «АЗИЯ АВТО Казахстан» прошел год. Как оценивается сегодня состояние автомобильной промышленности и что удалось сделать в рамках проекта по созданию казахстанско-российского автопромышленного кластера? Своим видением перспектив и рисков развития автопрома в Казахстане делится президент АО «АЗИЯ АВТО» **Ерик Сагымбаев.**



При сохранении макроэкономического фона АО «АЗИЯ АВТО Казахстан» рассчитывает на увеличение общих продаж автомобилей по стране до 175–180 тысяч уже к концу 2013 года.

▶ В прошлом году продажи на автомобильных рынках — и в России, и в Казахстане — превзошли лучшие докризисные показатели. В первом полугодии этого года ситуация ухудшилась — сбыт российских легковых автомобилей сократился на 6%. Не показывает роста и европейский автопром. Насколько устойчив сегодня рынок Казахстана? Отражается ли «погода» в России и Европе на его развитии?

— Я бы не стал драматизировать ситуацию на российском рынке. Гораздо важнее долгосрочные предпосылки развития. Оптимальный уровень обеспеченности легковыми автомобилями для России — не менее 400 на тысячу жителей. Сегодня российский рынок приближается к отметке 300, и временное замедление роста не отменяет логики развития отрасли.

Если рост европейской экономики в этом году маловероятен, прирост российского ВВП ожидается в пределах 2,4%, то скорректированный прогноз роста экономики Казахстана на 2013 год — 5,2%. В контексте потребительской активности это весомая разница.

Цифры и факты

95,3 тысячи — общий объем сбыта автомобилей на казахстанском рынке в 2012 г. (более чем **в 2 раза** по сравнению с предыдущим годом).

Более 68 тысяч легковых автомобилей — общий объем продаж в РК по итогам 6 месяцев 2013 г. (увеличение на **72%**).

Теперь о долгосрочных предпосылках. Тот же уровень автомобилизации в республике пока равен 212 легковых авто на тысячу граждан. При этом в части душевых доходов подобного разрыва между Россией и Казахстаном нет — по этому показателю мы отстаем лишь на 21%. Так что потенциал рыночного роста сохранился бы и при скромных темпах экономического развития.

Еще один фактор — структура казахстанского парка. Лишь один из пяти автомобилей в республике моложе 10 лет. В России таких более половины. Если 44% автомобилей на российском рынке продается в кредит, то у нас пока лишь треть. И это еще один фактор.

Но главный драйвер текущего роста казахстанского рынка — это смена модели потребления. На протяжении двадцати лет 90% приобретаемой в стране техники приходилось на «секонд-хенд». С началом работы Таможенного союза потребитель переключился на цивилизованный сегмент новых автомобилей.

▶ Ваш прогноз на конец года?

— Если нынешний макроэкономический фон сохранится, мы рассчитываем на увеличение общих продаж автомобилей по стране до 175–180 тысяч. Хотя есть и факторы риска. Одна из наиболее обсуждаемых тем — она актуальна и для российской бизнес-среды — угроза ослабления национальной валюты. Резкое повышение курсов иностранных валют может сказаться на покупательной способности наших клиентов.

Мы ожидаем от Национального банка Казахстана осторожности и предупредительности в управлении курсом. В Казахстане пока нет собственной автокомпонентной базы, поэтому 10% девальвации тенге — это 9% прироста стоимости готового автомобиля. И в этой ситуации проигрывает и потребитель, и производитель.

▶ Тем не менее завод уже имеет опыт поставок автомобилей на российский рынок?

— Да, нами была отправлена пилотная партия автомобилей Chevrolet. АО «АЗИЯ

Производство легковых автомобилей в Казахстане, ед. (2003–2013 гг.)

АВТО» и АО «СемАЗ» — пока единственные казахстанские автопроизводители, имеющие правовые основания для беспошлинных поставок своей продукции на рынок России. Но на практике наш завод потратил более года на бюрократические формальности, связанные с этими поставками. Как видите, здесь есть к чему стремиться, и изменить ситуацию могут лишь усилия на межгосударственном уровне.

Есть и другая сторона экспортного вопроса — отношения между казахстанским производителем и дистрибьютором на российском или белорусском рынках. В девяти случаях из десяти дистрибьютор заинтересован в сбыте продукции заводов, работающих на «подведомственной» ему территории. И это совершенно естественно. Поэтому поиск компромисса в переговорах на эту тему — задача сложная.

Цифры и факты

829 работников насчитывает коллектив предприятия в 2013-м, и в будущем году перешагнет отметку в **1000 рабочих мест**.

В 6 раз увеличилась производительность труда по добавленной стоимости — до **152 тыс. долл.** США на одного работника в течение 2009–2012 гг.

В случае «АЗИЯ АВТО» такое решение найдено в рамках нашего партнерства с альянсом Renault-Nissan-АВТОВАЗ. Совместно мы создаем производство полного цикла, продукция которого получит гарантированный рынок сбыта за пределами Казахстана. Более 50% выпуска будет направлено на экспорт. При этом Средняя Азия и Закавказье также войдут в число наших целевых рынков. Но основным адресатом продукции за пределами Казахстана станет азиатская часть России.

► Прошел год с момента подписания меморандума между ОАО «АВТОВАЗ» и АО «АЗИЯ АВТО Казахстан» на предыдущем форуме. Проект был одобрен на самом высоком уровне президентами двух стран. Довольны ли Вы темпами его реализации?

— Это самая крупная российско-казахстанская инициатива в машиностроительной отрасли. Президент Казахстана лично принимал участие в судьбе новой отрасли с первых дней работы «АЗИЯ АВТО». Его поддержка позволила нам добиться ощутимых результатов.

Завод вошел в тройку крупнейших машиностроительных предприятий республики по объемам выпуска. Сегодня каждый пятый казахстанец, покупающий новый автомобиль, останавливает выбор на нашей продукции.

Но все эти достижения несопоставимы с вызовом, который ждет нас в работе над производством полного цикла. Речь о полномасштабном автопромышленном кластере: мощности по сварке, окраске кузова и выпуску компонентов — на уровне 120 тысяч единиц в год.

На сегодня нами завершены ключевые прединвестиционные работы, в том числе разработка технико-экономического обоснования. Сформирован первоначальный штат строительного подразделения численностью 400 человек.

Другое дело, что проект можно было бы реализовать в более сжатые сроки. К сожалению, время сейчас работает не на отечественное производство, а против него. Казахстан на пороге вступления в ВТО. По истечении переходного периода давление импорта на автомобильном рынке значительно усилится, возможности поддержки отечественного производителя будут ограничены. Тем временем в рекордно короткие сроки нужно построить производственные мощности, которых в нашей стране никогда не было.

► Получается, присоединение к ВТО позитивного эффекта автопрому не несет?

— Членство в ВТО подразумевает сворачивание механизмов защиты внутреннего производства и рост доли импорта. На казахстанском авторынке она уже сегодня немногим менее 80%. Но дело в том, что в истории нет примеров построения автопромышленности на рынках с высокой долей импорта.

Более того, у нас пока нет ответов на краеугольные вопросы членства нашей страны в организации. Какие инструменты развития автопрома возьмет на вооружение Казахстан в рамках членства в ВТО? Будут ли меры защиты автомобильного рынка в странах ЕЭП целиком гармонизированы? Получат ли автопроизводители Казахстана, России и Беларуси единые «правила игры»?

При создании Таможенного союза и ЕЭП одной из главных стала идея единого регулирования автомобильного рынка и его тарифной составляющей, а также инструментов господдержки. Отчасти эта идея реализована. Но условия импорта автомобилей на рынок России и Казахстана различаются.

Словом, союз трех стран открыл перед нами большие возможности, но их воплощение требует дальнейшей совместной работы и готовности к компромиссам. Будем надеяться, что нынешний форум приблизит решение вопросов, от которых зависит успех автопрома России и Казахстана.

■ ■ ■

ЭНЕРГИЯ ЭКИБАСТУЗА — СИЛЬНОМУ КАЗАХСТАНУ

Многие жители Казахстана запомнили телемост 2010 года с регионами страны — «Сильный Казахстан построим вместе!», во время которого президент РК Нурсултан Назарбаев дал старт началу строительства нового, 3-го энергоблока Экибастузской ГРЭС-2, пуск которого намечен на 2015 год.

Визитная карточка предприятия

Экибастузская ГРЭС-2 — тепловая электростанция в г. Экибастузе Павлодарской области Республики Казахстан. Строительные работы на площадке Экибастузской ГРЭС-2 были начаты в 1979 году. Первый энергоблок сдан в 1990 году, 2-й — в 1993-м. В 2010 году трудовой коллектив отметил 20-летие станции, в декабре 2013-го исполнится 20 лет со дня пуска 2-го энергоблока, который был включен в сеть главой государства Нурсултаном Назарбаевым.

Дымовая труба на ГРЭС-2 занесена в Книгу рекордов Гиннесса как самая высокая в мире — 420 метров.

ЭГРЭС-2 вырабатывает электроэнергию из высокозольного экибастузского угля. Два ее энергоблока (мощность каждого — по 500 МВт) вырабатывают сегодня около 12% всей электроэнергии, производимой в республике. Энергия ГРЭС-2 предназначена для обеспечения северной части РК. При этом потребителями являются десятки предприятий не только Казахстана, но и России.

На станции работает около 1,5 тысячи человек, среди них — более 60 трудовых династий, 7 сотрудников имеют звание «Заслуженный энергетик СНГ», 8 — «Заслуженный энергетик Республики Казахстан», 16 — «Почётный энергетик Республики Казахстан».

Акционеры АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2» — АО «Самрук-Энерго» (Республика Казахстан) и ОАО «Интер РАО ЕЭС» (Российская Федерация), (по 50% акций).

В стране развивается промышленность, появляются новые производства, строительные объекты — постоянно растут и потребности Казахстана в электроэнергии. Проект «Расширение и реконструкция Экибастузской ГРЭС», в рамках которого сейчас происходит модернизация и ввод новых энергоблоков, должен обеспечить повышение энергетической независимости и энергобезопасности республики.

К сведению

- Планируемая мощность 3-го блока Экибастузской ГРЭС — не менее 600 МВт.
- Проектная стоимость 3-го блока (не включая НДС) — около 179 млрд тенге.
- Мощность электростанции после запуска 3-го энергоблока составит 1600 МВт.

На ГРЭС-2 уделяется огромное внимание техническому оснащению станции: внедряются новые технологии, идет процесс замены оборудования более современным, отвечающим высоким требованиям и стандартам. Уже установлены новые автоматизированные системы управления и современное телескопическое обеспыливающее разгрузочное устройство, позволяющее производить выгрузку угля на склад с минимальными потерями. Модернизируется система ленточных конвейеров, идет обновление транспортного парка, решаются экологические задачи... У ГРЭС-2 сложились хорошие торгово-экономические партнерские отношения с приграничными регионами России — Омская и Новосибирская области поставляют на станцию необходимые для модернизационного процесса оборудование и детали.

Сегодня Экибастузская ГРЭС-2 выходит на новый виток развития: в сентябре 1912 года в рамках проведения IX форума межрегионального сотрудничества Казахстана и России в г. Павлодаре был подписан Меморандум о реализации нового проекта «Строительство энергоблока № 4 на Экибастузской ГРЭС-2». С казахстанской стороны Меморандум подписал Председатель Правления АО «Самрук Энерго» Алмасадам Саткалиев, с российской — Председатель Правления ОАО «Интер РАО ЕЭС» Борис Ковальчук. Этот документ стал еще одним подтверждением укрепления партнерских отношений и дальнейшего сотрудничества Казахстана и России в области энергетики.

■ ■ ■

▲ *Председатель Правления АО «НК «Казахстан инжиниринг» Болат Смагулов*

МОДЕРНИЗАЦИЯ ОБОРОННОГО КОМПЛЕКСА

В последние несколько лет, с момента принятия новой Военной доктрины страны, в Казахстане началась активная модернизация вооруженных сил. Доктрина, предусматривающая поэтапный переход оборонительной системы на высокотехнологичные образцы вооружений и военной техники, стимулировала развитие всего военно-промышленного комплекса страны. Эти изменения напрямую сказались на деятельности Группы компаний, входящих в АО «НК «Казахстан инжиниринг». Сегодня компания активно развивается и заинтересована в расширении международного военно-технического сотрудничества.

Визитная карточка компании

АО «Национальная компания «Казахстан инжиниринг» образована в 2003 году. В Группу компаний «Казахстан инжиниринг» входят 26 организаций, включая 15 машиностроительных заводов, на которые работают свыше 6 тыс. сотрудников. Предприятия представлены практически во всех промышленных регионах Казахстана. Среди клиентов — национальные и крупные частные компании, государственные органы, в том числе Министерство обороны РК, Министерство по чрезвычайным ситуациям, Комитет национальной безопасности РК.

С 2010 года компания находится в доверительном управлении Министерства обороны Республики Казахстан и является основным исполнителем государственного оборонного заказа.

Цифры и факты

Более 75% потребности Вооруженных сил РК в модернизации и приобретении вооружения и военной техники обеспечивает АО «НК «Казахстан инжиниринг».

Более чем в 2 раза возросли активы «Казахстан инжиниринг» только за три последних года (2009–2012), доходы увеличились более чем в 4 раза.

Более 350 млн долл. США составил консолидированный доход компании в 2012 году, что **в 1,5 раза больше,** чем в 2011 году.

30 млн долл. США составила чистая прибыль АО в 2012 году.

В своей инвестиционной политике «Казахстан инжиниринг» во многом ориентируется на создание совместных предприятий с транснациональными холдингами. К настоящему моменту созданы СП с такими компаниями, как Eurocopter (Франция, Германия), Thales (Франция), Aselsan (Турция), Indra (Испания) по выпуску новых видов продукции (вертолеты, бронежилеты, радиостанции и др.).

Цифры и факты

Более 250 млн евро — общий объем привлекаемых инвестиций в совместные с транснациональными компаниями проекты.

30–50% — уровень локализации производства импортируемой техники за счет привлекаемых инвестиций. Кроме того, инвестиции обеспечат трансферт технологии **на 100 млн евро** и создание не менее **1000 новых рабочих мест.**

На стадии реализации находятся проекты создания Центра по сборке, ремонту и техническому обслуживанию гражданской и военной авиационной техники (АТЦ), организации производства беспилотных летательных аппаратов (БПЛА). Также на стадии проработки находятся проекты по переводу на аутсорсинг технического надзора, обслуживания и ремонта военной техники ВС РК, строительство судостроительной и судоремонтной верфи.

При участии зарубежных партнеров завершается модернизация действующих производств (АО «Мунаймаш», АО «Тыныс», АО «Семей инжиниринг» и др.) по выпуску продукции как оборонного, так и гражданского сектора.

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КООПЕРАЦИЯ

Значительно вырос за последние годы экспорт казахстанской продукции Группы компаний АО «НК «Казахстан инжиниринг». Компания экспортирует специзделия в разные страны мира, в том числе авиационную продукцию — в Россию, гражданские товары — в Китай, страны Таможенного союза. В планах на ближайшее десятилетие — активное развитие производственной кооперации в рамках отрасли, повышение конкурентоспособности машиностроительной продукции, а также обеспечение полного спектра сопроводительных услуг и послепродажного сервиса для потребителей.

В реализации этих планов существенную роль играет расширение сотрудничества АО «Казахстан инжиниринг» с партнерами в рамках Таможенного союза и в первую очередь с Россией. Во взаимодействии в военно-промышленной отрасли заинтересованы обе стороны. В прошлом году, к примеру, руководители АО «НК «Казахстан инжиниринг» и ОАО «Научно-производственная кооперация «Уралвагонзавод» подписали Меморандум о сотрудничестве. Компании будут совместно участвовать в переоборудовании бронетанковой техники Вооруженных сил РК. Готовится к реализации проект по переоборудованию танков Т-72 в боевые машины поддержки танков (БМПТ) и тяжелую инженерную технику. Совместное производство будет размещаться на базе дочернего подразделения Компании — АО «Семей инжиниринг».

Еще один совместный проект — организация производства комбайнов и тракторов в Петропавловске — «Казахстан инжиниринг» реализует в партнерстве с ООО «ККУ «Концерн «Тракторные заводы» (г. Чебоксары). Заключены договоры о сотрудничестве, уже ведется разработка бизнес-плана, определяется место размещения производственной площадки. Ориентировочная производственная мощность — 1000 комбайнов и 1000 тракторов в год. На первом этапе реализации проекта планируется выпускать комбайны «Агромаш Енисей» — 3000, 4000 и тракторы «Агромаш» — 30 ТК, 60 ТК, 85 ТК.

Следующим российско-казахстанским проектом станет создание комплекса оповещения органов управления и населения Республики Казахстан при чрезвычайных ситуациях. Партнером дочерней компании «Казахстан инжиниринг» — АО «КазИнж Электроникс» — стал Калужский завод телеграфной аппаратуры. На основании заключенных договоренностей о сотрудничестве началась работа созданию комплекса технических средств П-166М.

Другим крупным совместным проектом является сотрудничество дочерней организации АО «Тыныс» с ОАО «Манотомь» (г. Томск) в области разработки новых, отвечающих современным техническим требованиям взрывозащищенных, сигнализирующих, стрелочных и электронных (цифровых) манометров. Такие манометры используются на взрывоопасных и пожароопасных технологических производствах, в том числе в горнодобывающей, нефтегазодобывающей и перерабатывающей отраслях.

В рамках всех перечисленных проектов партнеры из России и Казахстана ведут совместные научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы по различным отраслевым направлениям.

Одним из критериев стабильной работы и финансового благополучия АО «НК «Казахстан инжиниринг» может служить оценка его деятельности сторонними экспертами. В начале августа Международное рейтинговое агентство Fitch присвоило АО «НК «Казахстан инжиниринг» долгосрочный рейтинг дефолта эмитента в иностранной и национальной валюте на уровне «BBB-» и «BBB» соответственно. Руководство компании уверено, что это послужит позитивным сигналом для потенциальных партнеров и будет способствовать привлечению инвестиций в стратегические сектора экономики — оборонно-промышленный и машиностроительный комплексы.

■ ■ ■

ТЕХНОЛОГИИ ПОБЕДИТЕЛЕЙ

KAMAZ

ТОО «Торговая компания КАМАЗ»
Официальный дистрибьютор ОАО «КАМАЗ» в Казахстане
Автомобили, спецтехника, запасные части ОАО «КАМАЗ»
Сервисное, гарантийное обслуживание, широкая дилерская сеть

www.kamaztrade.kz

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИЛЕРЫ

■ СП ТОО "Атырауский автоцентр КАМАЗ"
г. Атырау, ул. Жарбосынова, 84а
тел.: +7 (7172) 21-57-00, 20-21-61
e-mail: avtocenter@rambler.ru

■ СКРП ТОО "Алматинский автоцентр КАМАЗ"
г. Алматы, ул. Северное кольцо, 49
тел.: +7 (727) 343-67-13, 343-67-11
e-mail: kamaz_almaty@mail.ru

■ ТОО "Автотрейд-К"
г. Астана, ул. Пушкина, 166/5, офис 204
тел.: +7 (7172) 39-71-19, 39-79-39
e-mail: autotrade-k@mail.ru

■ г. Алматы,
мкр-н "Аксай - 3", д. 90, офис 60, 61, 63,
БЦ "Аксай", блок Б
тел.: + 7 (727) 329-49-97, 316-45-95

■ ТОО СП "Актауский автоцентр КАМАЗ"
г. Актау, пос. Ынтымак СУ-900
тел.: +7 (7292) 21-91-36, 21-92-36
e-mail: kamazcenter_akt@mail.ru

■ ТОО "Актюбинский автоцентр КАМАЗ"
г. Актобе, проспект А. Молдагуловой, 52 В
тел.: +7 (7132) 55-35-86, 55-35-93
e-mail: aktobekamaz@mail.ru

■ ТОО "ЗапКазКамаз Актобе"
г. Актобе, проспект Санкибай батыра, 24
тел.: + 7 (7132) 56-84-50, 56-03-03
e-mail: zapkazkamaz@mail.ru

■ ТОО "Карагандинский центр обслуживания КАМАЗ"
г. Караганда, ул. Бензинная, 1
тел.: +7 (7212) 42-21-55, 51-00-08
e-mail: kazkamaz@mail.ru

■ ТОО "КамАвтоЛидер"
г. Шымкент, ул. Диваева, 142Б, 19
тел.: +7 (7252) 32-61-89, 32-61-18
e-mail: avtolider-kz@mail.ru

■ ТОО "ВИС"
г. Петропавловск, ул. Явленское шоссе, 30
тел.: +7 (7152) 37-83-43, 37-86-08
e-mail: toovis@mail.ru

■ ТОО "РОССИЙСКИЕ ГРУЗОВИКИ"
г. Астана, ул. Абылай-хана, 6, офис 46
тел.: + 7 (7172) 35-36-16, 35-95-03
e-mail: kamazkz@mail.ru

■ г. Алматы,
ул. Рыскулова, 103 Д/2
тел: +7 (727) 245-14-72, 245-14-73
e-mail: kamazkz@inbox.ru

■ СКРП ТОО "Костанайский автоцентр КАМАЗ»
г. Костанай, ул. Карбышева, 32
тел.: +7 (7142) 22-85-39, 22-74-93
e-mail: kamazkst@mail.ru

■ ТОО "Камаз Евро Сервис"
г. Шымкент, ул. Туркестанское шоссе, б/н
тел.+7 (7252) 40-15-13
e-mail: baha_motors@mail.ru

■ ТОО СРКП "Уральский автоцентр КАМАЗ"
г. Уральск, ул. Космическая, 8/1
тел.: +7 (7112) 28-35-16, 28-30-59, 28-30-04
e-mail: kamaz_url@mail.ru

■ ТОО "Бипек КАМАЗ"
г. Усть-Каменогорск, ул. им. Протозанова, 19
тел. +7 (7232) 52-09-25
e-mail: kamaz@bipek.kz

▲ *Генеральный директор компании «Богатырь Комир» Виктор Щукин*

УГОЛЬ «БОГАТЫРЯ» ПО НОВЫМ ТЕХНОЛОГИЯМ

«Богатырь Комир» — совместная российско-казахстанская компания по добыче угля открытым способом. Сегодня она является ведущим предприятием отрасли Казахстана, а по объему выпускаемой продукции входит в число тридцати крупнейших предприятий страны.

— Мы разработали стратегию по сохранению лидирующих позиций на долгосрочную перспективу в развитии производства по добыче и реализации угля не только в Республике Казахстан, но и в других странах СНГ, — отмечает генеральный директор компании «Богатырь Комир» Виктор Щукин. — *В связи с этим в ближайшие годы нам предстоит решать задачи по увеличению производственных мощностей на разрезах «Богатырь» и «Северный» в общей сложности на 16,0 млн тонн угля в год за счет глубокой модернизации производства и перехода на передовые, инновационные технологии добычи угля.*

Потребность Казахстана в источниках энергии постоянно растет, и компания «Богатырь Комир» выстраивает стратегию развития с учетом перспективного роста. В ближайшие годы будут завершены работы по реконструкции мощностей Экибастузской ГРЭС-1, введен в эксплуатацию третий энергоблок на Экибастузской ГРЭС-2 (одним из акционеров которой является ОАО РАО «ЕЭС России»), за счет чего потребность в угле этих станций возрастет до 18 млн тонн в год. Будут увеличены также мощности астанинских и карагандинских ТЭЦ. Новым рынком сбыта угля для «богатырцев» станет Балхашская ТЭС, строительство которой разворачивается на юго-западном берегу озера Балхаш. Ежегодно сюда будет поставляться до 9 млн тонн угля. До 2020 года на индустриальной карте республики появятся другие энергетические мощности, которые также будут потреблять уголь «Богатыря».

Разрез «Богатырь» постоянно углубляется, и сегодня добыча угля ведется уже на глубине 280 м. Это является сдерживающим фактором в наращивании объемов отгрузки, снижает производительность техники, отрицательно сказывается на себестоимости продукции. Поэтому в период с 2016 по 2018 год предприятию предстоит перейти на циклично-поточную технологию. В эти же годы произойдет реструктуризация транспортной схемы разреза «Богатырь». Претерпит серьезные изменения и вскрышной комплекс. За счет этой модернизации руководство компании планирует на четверть увеличить производственную мощность разреза, которая, по прогнозам, должна достигнуть 50 млн тонн.

Учитывая то, что в ближайшие годы значительно возрастет потребность в энергетическом угле, на предприятии уже сегодня начали работу над проектом по дальнейшему развитию разреза «Северный». После 2020 года здесь также будет внедрена циклично-поточная технология, которая увеличит мощность разреза на восемь миллионов тонн. С учетом этого общая производственная мощность компании «Богатырь Комир» достигнет 58 млн тонн.

Дальнейшее развитие предприятия будет зависеть от грамотного технического перевооружения, модернизации и обновления существующего парка горной техники и вспомогательного оборудования. «Богатырь Комир» завершил реализацию проекта по модернизации роторных и одноковшовых экскаваторов, в результате чего эксплуатационный ресурс техники увеличился — от 8 до 10 лет. Компания приобретает большегрузные карьерные автосамосвалы мировых производителей — сегодня на угольных разрезах предприятия работает 27 единиц машин таких фирм, как Caterpillar, Komatsu и БелАЗ.

Почти 60-летняя практика использования на вскрышных и добычных работах ковшовых экскаваторов российского ООО «ИЗ-КАРТЭКС» подтвердила их высокий рейтинг, поэтому предприятие при закупке новой техники отдает предпочтение экскаваторам серии ЭКГ. В течение двух лет предприятием было приобретено четыре новых высокопроизводительных экскаватора ЭКГ-15 и ЭКГ-12,5 ус.

При этом компания «Богатырь Комир» уделяет большое внимание решению экологических проблем. В соответствии с программой развития горных работ с декабря 2013 года на разрезе «Богатырь» начнется реализация проекта по формированию первого яруса внутреннего отвала. Объем складирования вскрышных пород к 2020 году достигнет 18 млн кубометров.

Горняки ТОО «Богатырь Комир» гордятся своим предприятием. Среди стратегических задач компании ее руководство выделяет четкие и понятные приоритеты — полноценное обеспечение потребителей своей продукцией, достижение стабильности и стратегической независимости предприятия от внешних факторов. Судя по тому, как развивается «Богатырь Комир», решение этих задач ему вполне по силам.

■ ■ ■

Цифры и факты

46% составляет доля ТОО «Богатырь Комир» от количества всего добываемого в стране энергетического сырья, что обеспечивает **70%** потребностей энергетики республики. При нынешних темпах добычи этих объемов хватит более чем **на 60 лет работы** предприятия.

44 млн тонн угля добыла и реализовала компания своим потребителям 2012 году.

Почти 25 млрд тенге составили инвестиции в основной капитал с 2009 по 2013 год. Более 120 млн тонн угля поставлено на энергопредприятия Казахстана, **около 84 млн** — в Российскую Федерацию за эти годы.

ИЗ ИСТОРИИ МЕСТОРОЖДЕНИЯ

История освоения Экибастузского каменноугольного бассейна начинается со второй половины XIX века. В 1894 году была добыта первая тонна угля, положившая начало промышленному освоению Экибастузского бассейна.

Значимым этапом в жизни месторождения стала середина XX века. В 1985 году была достигнута максимальная годовая производительность— 56,8 млн тонн угля. Разрез такой большой единичной мощности был построен впервые в мире и по этому показателю в 1985 году был занесен в Книгу рекордов Гиннесса.

В 2009 году предприятие было переименовано в ТОО «Богатырь Комир» и перешло под совместное управление казахстанского АО «Самрук-Энерго» и российского РУСАЛа.

КООПЕРАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА — ИСТОЧНИК ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

▲ *Торгпред Российской Федерации в Республике Казахстан Александр Яковлев*

Сегодня перед Российской Федерацией и Республикой Казахстан стоят схожие задачи, связанные с поиском новых источников экономического роста. И здесь, по мнению Торгпреда Российской Федерации в Республике Казахстан **Александра Яковлева**, важную роль может сыграть двустороннее партнерство в сфере индустриального сотрудничества.

Углубление промышленной кооперации — это и необходимость, и требование времени. Как показывает практика, кооперация позволяет значительно сократить сроки налаживания производства и снизить стоимость освоения производства почти наполовину. Именно поэтому вопросы кооперационного сотрудничества становятся одними из основных при подготовке и проведении бизнес-миссий российских экспортеров в Казахстан. Исходя из них проводится подборка и приглашение казахстанских компаний для участия в «биржах деловых контактов», которые организуются в ходе бизнес-миссий. Кстати сказать, такие формы продвижения продукции предприятий, как региональные бизнес-миссии или визиты в Казахстан с индивидуальными бизнес-миссиями набирают все большую популярность у российских компаний-экспортеров. Если в прошлом году Торгпредство оказало содействие в проведении 18 бизнес-миссий, то уже в первом полугодии 2013 года по инициативе и при активном участии Торгпредства состоялось 16 бизнес-миссий. Результатом большинства из них стало заключение коммерческих сделок на поставку из России в Казахстан инновационной продукции.

К примеру, в результате состоявшейся в феврале 2013 года бизнес-миссии саратовского Электромеханического завода и Группы компаний «Машиностроитель» в АО «Национальная компания «Казахстан темир жолы» уже до конца года запланирована крупная поставка производимого ими оборудования для нужд железнодорожного транспорта Казахстана.

В ходе деловых переговоров было принято и решение об опытной эксплуатации ряда производимых в России устройств на железнодорожном транспорте Республики Казахстан. АО «Национальная компания «Казахстан темир жолы» командирует своих специалистов в Россию, чтобы они могли познакомиться с работой оригинальных образцов путевого оборудования на дорогах ОАО «РЖД». Кроме того, рассматривается возможность производства вышеназванного оборудования с перспективой базирования ряда производственных мощностей ОАО «Электромеханический завод» на территории Республики Казахстан. Мне кажется это вполне закономерным — налоговая политика Казахстана такова, что российским компаниям выгодно создавать свои производства на территории РК. Свидетельство тому — постоянный рост числа предприятий с российским капиталом.

Цифры и факты

18,5% составляет доля России в товарообороте Республики Казахстан (первое место в рейтинге стран – внешнеэкономических партнеров).

11,8 млрд долларов США достиг объем товарооборота за первое полугодие 2013 года.

На 3,2 млрд долларов США экспортировано товаров и услуг в Россию из Казахстана за первое полугодие 2013 года, а импортировано из РФ в Республику Казахстан – на 8,6 млрд долларов США.

На 3,2% увеличился экспорт в Россию по сравнению с аналогичным периодом 2012 года, а импорт из России — **на 13,0%**. По прежнему наибольшую долю во взаимных поставках занимают минеральные продукты, машины, оборудование и транспортные средства, металлы и изделия из них, продукция химической промышленности.

Россия сегодня активно поддерживает отечественных производителей, заинтересованных в выходе на зарубежные рынки. Наше Торгпредство предлагает свою помощь российским компаниям по разработке экспортных проектов. В большинстве случаев реализация этих проектов направлена на экспорт высокотехнологичной машинотехнической продукции, пользующейся большим спросом в Казахстане. В числе этих проектов два российских предприятия ООО «Завод «Газпроммаш» (г. Саратов) и ООО «Турбина СК» (г. Самара).

В рамках подписанного в ноябре прошлого года меморандума между саратовским заводом «Газпроммаш» и АО «Национальное агентство по техническому развитию» Республики Казахстан уже в этом году на территории Казахстана в городе Уральске создан филиал ТОО «Газпроммаш-KZ», на котором будет осуществляться сборка газорегуляторных пунктов и газораспределительных станций с использованием комплектующих ООО «Завод «Газпроммаш».

Цифры и факты

750 предприятий с российским капиталом на территории Казахстана было зарегистрировано в 2011 году, в 2012-м — **832**, в первом полугодии 2013 года — **549**.

9836 компаний с российским участием зарегистрировано на территории Казахстана, из них постоянно действующих — 5220.

По инициативе и при активном участии Торгового представительства в феврале 2013 года была проведена бизнес-миссия ООО «Завод «Газпроммаш» и ООО «Турбина СК» в Республику Казахстан. Основной ее целью стало продвижение российского экспорта высокотехнологичной продукции для нужд нефтегазовой отрасли Казахстана.

Расширяется сфера взаимодействия ООО «Завод «Газпроммаш» и ООО «Турбина СК» с казахстанскими партнерами. В рамках 21-й казахстанской международной выставки «Нефть и газ. KIOGE-2013», запланированной на осень этого года, состоятся очередные бизнес-миссии этих предприятий

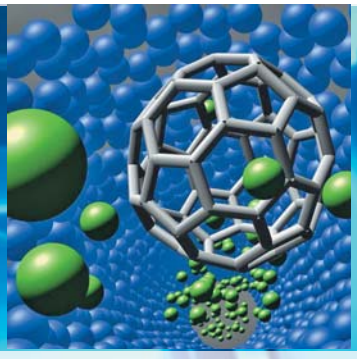
в Республику Казахстан, в ходе которых российские компании смогут обсудить новые внешнеэкономические сделки с казахстанскими партнерами.

Наше Торгпредство стремится к тому, чтобы значительное место в двусторонних связях России и Казахстана занимало сотрудничество в инновационной сфере, развивать которое сегодня нужно с использованием возможностей и научного потенциала свободных экономических зон двух стран. Кроме того, связи регионов обоих государств, в основе которых лежат традиционно сложившиеся схемы производственной кооперации в различных отраслях промышленности, науке, культуре, здравоохранении, также являются важным фактором развития двусторонних экономических отношений.

Я очень надеюсь, что юбилейный X Форум приграничного сотрудничества станет началом реализации новых важных соглашений и договоренностей в области кооперационных связей.

■ ■ ■

▲ *Деловая встреча заместителя Председателя Правительства Свердловской области А.В. Орлова с Акимом Карагандинской области Б.Т. Абдишевым*



ФОРМИРУЕМ СРЕДУ ДЛЯ HI-TECH-ТЕХНОЛОГИЙ

В Казахстане и России внедряются инвестиционные механизмы, способствующие государственно-частному партнерству и развитию инноваций. Примером сотрудничества в этом направлении является Российско-Казахстанский фонд нанотехнологий, созданный для поддержки инновационных проектов.

Интеграционные процессы с участием Казахстана и России создают благоприятную атмосферу для развития совместных инновационных предприятий. Обе страны являются активными импортерами конечной высокотехнологичной продукции, однако имеют малую долю hi-tech в экспорте из-за отсутствия конкурентоспособных высокотехнологичных производств. Несмотря на планы по ежегодному увеличению финансирования научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР), фактические объемы, по сравнению с другими странами, остаются довольно низкими. Собственная инновационная индустрия практически во всех секторах экономики находится на раннем этапе своего развития, и среда для созревания hi-tech компаний пока только формируется.

Основным источником финансирования инновационной деятельности предприятий являются их собственные средства, а роль частных инвестиций крайне мала, что тормозит рост конкурентоспособности. Сложившаяся ситуация требует активных действий со стороны государственных институтов, которые включают в себя создание комплексной инфраструктуры, в том числе развитие венчурного инвестирования как эффективного механизма инновационной системы. По поручению глав двух государств в конце 2011 года создан Российско-казахстанский фонд нанотехнологий (РКФН), действующий на принципах венчурного финансирования. Якорными инвесторами фонда с капитализацией в 51 млн долларов США выступают компания «РОСНАНО» и казахстанский фонд «Казына Капитал Менеджмент».

Инвестиционная стратегия РКФН позволяет осуществлять инвестиции в инновационные компании, которые разрабатывают уникальные технологии, имеющие значительный потенциал роста. Основываясь на высоком уровне интеграции экономик России и Казахстана и необходимости технологической модернизации локальных производств, выделены два перспективных направления для инвестиций: увеличение капитализации hi-tech компаний России и Казахстана за счет роста бизнеса на локальных и иностранных рынках, а также трансфер передовых западных технологий на территории двух государств. Фонд создан на 10 лет, средний срок участия в проектах составляет от 5 до 7 лет.

Управление фондом осуществляется глобальными венчурными компаниями — «ВТБ Капитал Управление Инвестициями» и I2BF Global Ventures. Партнерство двух лидеров венчурной индустрии создает уникальную платформу для управления Российско-казахстанским фондом нанотехнологий. Стоит отметить, что управляющие компании были выбраны инвесторами путем проведения открытого конкурса среди ведущих игроков данной индустрии.

> Два перспективных направления для инвестиций: увеличение капитализации hi-tech компаний России и Казахстана за счет роста бизнеса на локальных и иностранных рынках, а также трансфер передовых западных технологий на территории двух государств.

В настоящее время под управлением компании «ВТБ Капитал Управление Инвестициями», основавшей первый венчурный фонд в 2007 году, находится более 350 млн долларов США и 35 портфельных компаний. I2BF Global Ventures признан специалистом в области альтернативной энергетики и энергоэффективности. Под управлением I2BF находится примерно 300 млн долларов США, произведены инвестиции в 22 компании в 10 странах мира.

Наличие офисов управляющих компаний в Силиконовой долине, Нью-Йорке, Лондоне, Дубае, Москве и Астане, а также широкая партнерская сеть с такими крупными венчурными игроками, как Draper, Fisher & Jurvetson, Andreessen Horowitz, Bessemer Venture Partners, Sequoia Capital, Kleiner Perkins Caufield & Byers, и стратегическими индустриальными корпорациями открывает доступ к лучшим технологиям и командам в мире.

В июне 2013 года РКФН осуществил первую сделку путем приобретения доли в инновационном проекте Laser Solutions. Компания является лидером рынка России и СНГ в сфере распределенных волоконно-оптических систем мониторинга протяженных инфраструктурных объектов. Разработанная технология обладает значительными преимуществами, такими как одновременное измерение деформации, давления и температуры на участке анализа до 130 км, высокая разрешающая способность до 50 см, по сравнению с технологиями, используемыми сегодня.

Над технологией работает одна из ведущих технических команд на рынке СНГ в области волоконно-оптических систем с 20-летним опытом успешного внедрения проектов. Технология применяется при мониторинге состояния объектов нефтегазового сектора (нефте- и газопроводы и хранилища); транспортной инфраструктуры (мосты, туннели, путепроводы, железнодорожная и автомобильная инфраструктура); на объектах энергетики (ГЭС, ТЭЦ, АЭС, линии электропередачи); а также в геотехмониторинге (оползни, сели, состояние склонов, дамб, плотин, движение грунтов, мониторинг сейсмоопасных участков).

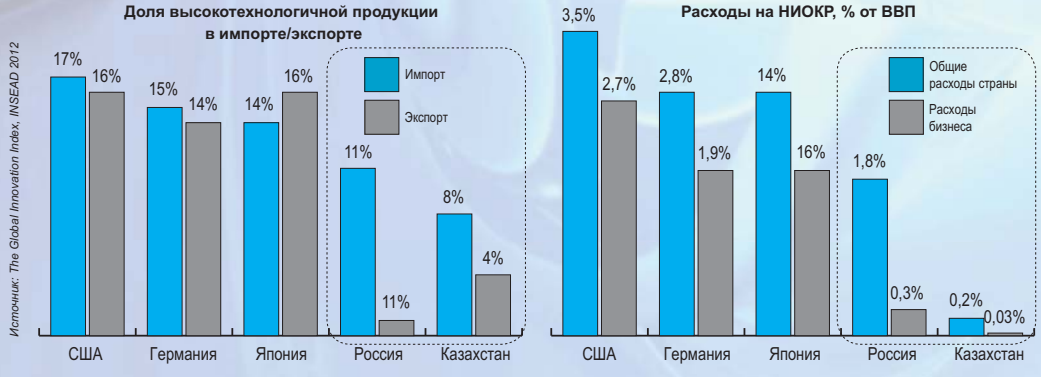
Компания уже сотрудничает с крупными российскими государственными компаниями в нефтегазовой и железнодорожной сферах, а также ведет переговоры с национальными компаниями Казахстана.

Стоит отметить, что инвестициям в компанию Laser Solutions предшествовал жесткий отбор: управляющими компаниями РКФН рассмотрено более 200 различных проектов как в Казахстане и России, так и за рубежом в области альтернативной энергетики и энергоэффективности, нефтегазовой промышленности, технологий охраны окружающей среды, медицины, сельского хозяйства, ресурсосбережения, новых материалов и многих других.

Хочется отметить, что сегодня и в Казахстане, и в России ощущается недостаток понимания сути общих бизнес-процессов и нехватка навыков для выстраивания полноценного предприятия со стороны компаний, развивающих инновационные технологии. Обусловлено это тем, что развитием таких компаний занимаются в основном ученые, не имеющие опыта в бизнесе. Индустрия остро нуждается в управленцах с техническим образованием и опытом руководящей работы в технологических компаниях, способных перевести технологию в конечный продукт, востребованный на рынке. Кроме того, с точки зрения финансирования проектов в Казахстане крайне мало инвесторов, как частных, так и институциональных, предоставляющих «посевные» инвестиции для проектов на ранней стадии. Необходимо вовлекать частный капитал, толерантный к высокому уровню риска, мотивировать крупные национальные компании к созданию собственных, корпоративных венчурных фондов.

И все же представители управляющих компаний отмечают, что постепенно ситуация в России и Казахстане меняется к лучшему. Об этом свидетельствует растущее количество качественных проектов, с которыми обращаются в фонд. Сейчас на рассмотрении РКФН находится ряд проектов, технологии которых предназначены для производства наноструктурированных конструкционных материалов; повышения дебета нефтяных скважин; сероочистки попутного нефтяного газа и нефти; очистки энергетического оборудования от сложных загрязнений без вреда для поверхности и изменения ее физико-химических свойств; разработки оптоволоконных коммуникационных систем DWDM- и CWDM и других целей. Фонд, являясь одним из элементов инфраструктуры, создаваемой государством для повышения инновационной активности, нацелен на продолжение работы с участниками инновационных секторов Казахстана и России, оказывая инвестиционную поддержку наиболее перспективным технологиям, которые повысят конкурентоспособность обеих стран на международных рынках.

■ ■ ■



Ресурсы взаимодействия

Как сказываются процессы интеграции на развитии бизнеса Казахстана и России, и какие инструменты необходимо задействовать, чтобы предпринимательский ресурс смог реализовать потенциал, заложенный в «евразийском проекте»? Ответить на эти вопросы мы предложили президенту Российского союза промышленников и предпринимателей **Александру Шохину.**

▲ *Президент Российского союза промышленников и предпринимателей Александр Шохин*

— Сотрудничество России и Казахстана в предпринимательской сфере имеет давнюю историю и активно развивается. Российский союз промышленников и предпринимателей и Национальная экономическая палата Казахстана «Союз «Атамекен» — крупнейшие бизнес-объединения двух стран — давно установили надежные партнерские отношения как на двустороннем уровне, так и в рамках ключевых интеграционных объединений – Таможенного союза и Единого экономического пространства.

При этом потенциал взаимодействия бизнес-сообщества наших стран намного выше. Остановлюсь лишь на нескольких вопросах.

ИНСТИТУТЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БИЗНЕСА И ВЛАСТИ

Существуют многосторонние бизнес-площадки, например, Белорусско-Казахстанско-Российский бизнес-диалог и Консультативный совет по взаимодействию ЕЭК и Бизнес-диалога. Также существуют Международный конгресс промышленников и предпринимателей и Евразийский Деловой совет, в деятельности которых участвует РСПП.

Для того чтобы повысить эффективность взаимодействия, необходимо опираться на несколько базовых принципов:

— обязательность экспертизы бизнес-сообществом всех проектов международных соглашений, затрагивающих интересы предпринимателей, формализация процедур экспертизы;

— выбор «наилучшей» национальной практики в качестве основы подготовки наднациональных документов, регулирующих предпринимательскую деятельность;

— мониторинг правоприменения наднациональных норм и их корректировка в случае необходимости по результатам проведенного мониторинга;

— разрешение споров, прежде всего — через судебную систему, в том числе через развитие третейских судов.

СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ И СОВМЕСТНЫХ ПРОЕКТОВ

Нельзя ограничиваться только масштабными проектами — ключевую роль в обеспечении устойчиво высоких темпов роста взаимных инвестиций обеспечивают малые и средние проекты. При этом речь не идет о создании еще одного института развития – это можно сделать на базе действующих наднациональных институтов, уточнив сферу их ответственности.

Стоит подумать о дополнительном стимулировании межстрановых проектов ГЧП. Правда, и подходы к механизмам ГЧП могут отличаться – возможно, потребуется гармонизация законодательства.

УЧАСТИЕ В ГЛОБАЛЬНЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССАХ

Необходимо активнее использовать площадки «Группы восьми» и «Группы двадцати». Тем более что РСПП является в этом году координатором «Деловой двадцатки», а в следующем году к России перейдет председательство в «Группе восьми».

В настоящее время подготовлена «Белая книга» — финальные рекомендации «Деловой двадцатки» лидерам «Группы двадцати» по решению ключевых экономических проблем, стоящих перед международным сообществом.

Такой формат работы позволяет предпринимательскому сообществу более эффективно добиваться поставленных целей, представляя консолидированную позицию бизнеса.

Процесс присоединения России к ВТО был непростым и небыстрым. Теперь к финальной стадии переговоров приближается Казахстан. Уверен, что Республика Казахстан сможет добиться оптимальных условий, не создающих дополнительных рисков для компаний из стран — членов Таможенного союза.

В целом оценить экономическое взаимодействие России и Казахстана и перспективы его дальнейшего развития можно лишь позитивно.

■ ■ ■

Перспективы бизнес-партнерства

Российско-Казахстанский Деловой совет по приграничному сотрудничеству (РКДС) работает уже семь лет. По мнению сопредседателя РКДС, президента Алтайской торгово-промышленной палаты **Бориса Чеснокова,** Совет стал серьезным инструментом содействия в развитии деловых связей между предпринимателями России и Казахстана.

▲ *Президент Алтайской торгово-промышленной палаты Борис Чесноков*

— Развитие российско-казахстанских отношений — один из наиболее удачных примеров межгосударственного сотрудничества на постсоветском пространстве. Опыт, накопленный в сфере взаимодействия торгово-промышленных палат России и Казахстана, позволил создать совершенно новый инфраструктурный элемент торгово-экономического сотрудничества — Российско-Казахстанский Деловой совет.

Совет оказывает содействие компаниям в налаживании деловых связей, привлекает их к реализации совместных российско-казахстанских проектов в различных сферах национальных экономик. Вот лишь несколько таких примеров: алтайские производители энергетического оборудования (ОАО «Сибэнергомаш» и ОАО «Бийский котельный завод») участвуют в реконструкции ТЭЦ Восточно-Казахстанской и Павлодарской областей; член РКДС ЗАО «Понас технология» разрабатывает проекты по установке котельного оборудования на ТЭЦ в г. Рудный и г. Усть-Каменогорске; ОАО «Михайловский завод химических реактивов» сотрудничает с предприятиями приграничного Восточного Казахстана по поставке химических реактивов и фармацевтических субстанций для предприятий химической и горнорудной промышленности…

Основным инструментом расширения международного сотрудничества являются торгово-экономические миссии, проводимые торгово-промышленными палатами РФ и РК. С 2006 года по настоящее время членами РКДС организовано свыше 80 российско-казахстанских деловых миссий. По инициативе Представительства ТПП РФ в странах Центральной Азии и при содействии Посольства России в Астане и Алматы созданы и активно работают российско-казахстанские бизнес-клубы, которые уже в течение трех лет оказывают практическую помощь в реализации конкретных российско-казахстанских бизнес-проектов, а также способствуют укреплению кооперационных связей между российскими и казахстанскими предприятиями.

Развивается сотрудничество в научно-технической и образовательной областях. К примеру, Омская ТПП реализовала внешнеэкономический проект «Дни омских вузов в Казахстане», в рамках которого налажено взаимодействие между вузами двух стран в формате регулярного обмена студентами и преподавателями, совместное участие в образовательных и культурных программах, научно-исследовательской деятельности и обмене информацией.

В помощь предпринимателям, заинтересованным в сотрудничестве с казахстанскими предприятиями, члены РКДС проводят семинары, посвященные особенностям ведения бизнеса в странах Центральной Азии.

Создание в 2011 году Таможенного союза, активно развивающиеся интеграционные процессы способствуют увеличению взаимного товарооборота, сокращению сроков поставки товаров, снижению количества административных барьеров при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Вместе с тем в новых условиях деловые круги России и Казахстана волнует множество вопросов. Это и проблема возврата НДС для российских предприятий-поставщиков, и преференции казахстанским предприятиям при процедурах проведения конкурсов, тендеров, и многое другое. РКДС играет большую роль в урегулировании спорных моментов. Совет участвует в решении важнейших вопросов развития деловой активности бизнесменов, проводит анализ проблем, характерных для двусторонних отношений, выявляет трудности, с которыми сталкиваются предприниматели, вырабатывает рекомендации и предложения по совершенствованию условий приграничного сотрудничества. По инициативе РКДС все эти предложения выносятся на рассмотрение государственных и интеграционных структур, в том числе Евразийской экономической комиссии и Межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству между РФ и РК.

■ ■ ■

ИНВЕСТИЦИИ В БУДУЩЕЕ

Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» был создан осенью 2008 года, при объединении двух акционерных обществ — «Фонд устойчивого развития «Казына» и «Казахстанский холдинг по управлению государственными активами «Самрук». Среди приоритетных задач Фонда — разработка и обеспечение реализации инвестиционных проектов регионального, национального и международного масштаба.

▲ *Председатель правления АО «Самрук-Казына» Умирзак Шукеев*

Визитная карточка компании

АО «Самрук-Казына» — холдинг по управлению государственными активами Республики Казахстан, находящийся под контролем правительства, созданный для повышения конкурентоспособности и устойчивости национальной экономики и упреждения факторов возможного негативного влияния изменений на мировых рынках на экономический рост в стране.

Консолидированные активы Фонда на конец первого полугодия 2013 года превысили 15,2 трлн тенге. В группу Фонда входят более 650 компаний. Общая численность сотрудников холдинга — более 300 тыс. человек.

Одно из ключевых направлений деятельности АО «Самрук-Казына» — реализация инвестиционных проектов, включенных в Республиканскую и Региональную карты индустриализации в рамках Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию РК на 2010–2014 годы (ГПФИИР).

На сегодняшний день Фондом завершена реализация девяти инвестиционных проектов в рамках ГПФИИР РК.

Цифры и факты

21 проект (из 43 проектов, включенных в Республиканскую карту индустриализации) на совокупную сумму **28,2 млрд долларов США** реализуется дочерними компаниями АО «Самрук-Казына» — **это около 56%** от общего объема инвестиций Республиканской карты.

Около 42 тыс. рабочих мест позволит создать реализация проектов в период строительства и более **17 тыс. рабочих мест** — в период эксплуатации. Проекты охватывают нефтегазовую, нефтехимическую, коммуникационную, транспортную, энергетическую, химическую, металлургическую отрасли.

В 2011 году:

Организация производства грузовых вагонов;

Строительство завода по производству пассажирских вагонов «Тальго» в г. Астана;

В 2012 году:

- Строительство железной дороги Узень — госграница с Туркменистаном.
- Строительство железной дороги Жетыген — Коргас.
- Производство электровозов.
- Создание производства фотоэлектрических модулей.
- Выдача мощности Мойнакской ГЭС.
- Строительство Северо-каспийской экологической базы реагирования на разливы нефти.
- Строительство Мойнакской ГЭС.

В 2013 году планируется завершение реализации пяти проектов Фонда в рамках ГПФИИР РК:

- Реконструкция сернокислотного завода производственной мощностью 180 тыс. тонн в год. Проект ориентирован на обеспечение уранодобывающих предприятий серной кислотой.
- Строительство 12 трансформаторных подстанций (строительство и реконструкция 3 ПС ЖКХ и 5 подстанций метрополитена), что позволит обеспечить электроснабжение объектов жилищно-коммунального хозяйства, Метрополитена, СЭЗ ПИТ в г. Алматы и Алматинской области.
- Производство дорожных битумов на Актауском заводе пластических масс. Реализация проекта позволит ежегодно производить дорожный битум в объеме не менее 406,5 тыс. тонн, бензино-дизельную фракцию — 255,4 тыс. тонн, вакуумный газойль — 330,3 тыс. тонн.
- Строительство аффинажного завода в г. Астане позволит осуществлять комплексную и глубокую переработку золотосодержащего сырья мощностью 25 тонн золота и 50 тонн серебра ежегодно.

■ ■ ■

Цифры и факты

9 проектов группы компаний Фонда на общую сумму **2,7 млрд долл. США** включены в Региональную карту индустриализации — это около 10% от общего объема инвестиций Региональной карты.

Более 10 тыс. рабочих мест на период строительства и **около 3,5 тыс. рабочих мест** на период эксплуатации будет создано для реализации проектов. Отраслевая структура проектов охватывает транспортную, энергетическую, нефтегазовую отрасли.

В ПАРТНЕРСТВЕ С РОССИЕЙ

Значительная часть проектов Фонда в рамках Карты индустриализации реализуется (либо уже реализована) с привлечением российских партнеров. В том числе:

- Организация производства электровозов. Участником СП ТОО «Электровоз курастыру зауыты», созданного в целях реализации данного проекта, выступает российская компания ЗАО «Трансшмашхолдинг» (25%).
- Производство грузовых вагонов в РК. Поставщиком вагонокомплектов в рамках проекта является ООО «Новокузнецкий вагоностроительный завод» (Россия).
- Расширение и реконструкция Экибастузской ГРЭС-2. АО «Интер РАО ЕЭС» владеет 50% в АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2» (оставшиеся 50% — АО «Самрук-Энерго»), реализующем проект. Кроме того, в целях финансирования проекта привлечен кредит Внешэкономбанка на сумму 12 млрд рублей.

КАЗАХСТАН — ТЕРРИТОРИЯ ВЫГОДНЫХ ВЛОЖЕНИЙ

KAZNEX INVEST

АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST» Министерства индустрии и новых технологий — один из национальных институтов развития Казахстана. В рамках Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития KAZNEX INVEST определен национальным оператором, отвечающим за реализацию программ «Экспорт-2020» и «Инвестор-2020».

Визитная карточка агентства

В 2003 году был создан национальный институт развития — АО «Центр маркетингово-аналитических исследований». В 2007 году на его базе образовано АО «Корпорация по развитию и продвижению экспорта», а в 2010-м — АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST», призванное содействовать диверсификации национальной экономики. Основная задача Центра — создание максимально благоприятных условий для развития и продвижения казахстанского обработанного экспорта и привлечения прямых иностранных инвестиций в приоритетные сектора экономики. Официальный сайт компании **www.kaznexinvest.kz.**

«ЭКСПОРТ-2020»

Программа развития и продвижения экспорта «Экспорт-2020» нацелена на продвижение отечественных компаний на внешние рынки. KAZNEX INVEST работает с казахстанскими предприятиями, уже экспортирующими свою продукцию или только планирующими выход на внешние рынки.

Основными направлениями реализации Программы является предоставление грантов экспортерам, торговое финансирование и страхование, финансовая (возмещение части затрат) и сервисная поддержка экспорта. Основной упор государственной поддержки экспорта направлен на целевую группу готовых товаров с высокой добавочной стоимостью. Экспорт готовых товаров за три последних года увеличился почти в два раза и составил 4,2 млрд. долл. США. А в 2012 году его рост составил 29% по сравнению с предыдущим годом.

Инструменты сервисной поддержки:

- организация торговых миссий в другие страны и оказание содействия в установлении прямых контактов между казахстанскими экспортерами и потенциальными партнерами и клиентами за границей;
- участие в зарубежных специализированных выставках;
- создание Единого национального стенда (коллективная презентация продукции/услуг конкурентоспособных казахстанских предприятий) на крупных международных отраслевых выставках;
- помощь в разработке и продвижении казахстанских брендов для выхода на мировые рынки;
- содействие выходу казахстанской продукции на рынок гуманитарных закупок;
- информационно-аналитическая поддержка экспортоориентированных предприятий.

Цифры и факты

Почти 1 500 экспортноориентированным предприятиям несырьевого сектора предоставлена государственная поддержка в 2013 году. **131 экспортер** получил компенсацию на сумму более **530 млн тенге** с 2010 по 2012 год.

50% затрат, понесенных компанией при выходе на внешние рынки, с 2010 года возмещается государством.

На 54% вырос за три года общий объем экспорта благодаря господдержке и по итогам 2012 года составил **92,3 млрд долл. США**.

25,5 млрд долл. США составил объем экспорта обработанных товаров в 2012 году (самый высокий показатель за всю историю независимости Казахстана).

На 14% вырос экспорт обработанной продукции в 2012 году (по сравнению с 2012 г.), **на 2,4%** — сырьевой экспорт. Первая пятерка стран, в которые направлялась обработанная продукция РК: Китай (медь, ферросплавы, нефтепродукты), Россия (уран, медь, прокат), Швейцария (нефтепродукты, золото, серебро), Турция (медь, цинк, газы нефтяные), Германия (ферросплавы).

«ИНВЕСТОР-2020»

Основная задача Программы поддержки и стимулирования прямых иностранных инвестиций «Инвестор-2020» — создание привлекательных условий для привлечения прямых инвестиций в несырьевое экспортноориентированное и высокотехнологичное производство. Деятельность KAZNEX INVEST в этой сфере условно можно разделить на два крупных направления. Первое — информирование международного бизнес-сообщества об инвестиционных возможностях Казахстана и поиск потенциальных инвесторов для приоритетных отраслей экономики РК. Агентство использует широкий набор инструментов: информационно-презентационные мероприятия (организация и проведение бизнес-форумов, роуд-шоу, семинаров, конференций, выставок) с участием иностранных инвесторов, подготовка аналитических обзоров для формирования пула зарубежных компаний, представляющих интерес для Казахстана в качестве источника финансовых ресурсов и передовых технологий. Кроме того, с 2011 года агентство ежегодно проводит широкомасштабную имиджевую кампанию, представляя через зарубежные СМИ возможности Казахстана для выгодных инвестиционных вложений (среди которых телеканалы CNN International, BBC World News, Bloomberg TV и Euronews).

Второе направление работы агентства — консультационная, административная и правовая поддержка инвесторов, в том числе — постинвестиционное сопровождение проектов, помощь в расширении деятельности инвестора и модернизации производства при реинвестировании, а также содействие в продвижении продукции на зарубежные рынки.

В процесс работы по поиску инвесторов активно вовлекаются дипломатические представительства РК за рубежом и двусторонние межправительственные комиссии Казахстана с другими странами.

Кроме того, в 2012 году был запущен национальный инвестиционный интернет-ресурс www.invest.gov.kz, где содержится подробная информация об условиях ведения бизнеса в стране. А База данных иностранных инвесторов и инвестиционных проектов www.baseinvest.kz позволяет отследить хронологию проектов и обеспечить взаимодействие всех участников системы в режиме онлайн.

Цифры и факты

22 инвестора при содействии Национального агентства KAZNEX INVEST приняли окончательное решение об инвестировании в экономику РК на общую сумму 847 млн долл. США в 2011–2012 годах.

Более чем 400 потенциальных инвесторов сотрудничают с агентством KAZNEX INVEST в 2013 годах (в случае реализации проектов объем инвестиций превысит **15,7 млрд долл. США**).

На 10% вырос объем прямых иностранных инвестиций в экономику Казахстана в 2011 г. по сравнению с 2010 года, а в 2012-м достиг рекордного показателя **в 22,5 млрд долл. США**, увеличившись за год **на 7%**.

Почти 50% от валового притока ПИИ за все годы независимости РК привлечено **за последние 4 года**.

Инструменты инвестиционной поддержки:

Сервисное сопровождение:

- отбор и структурирование инвестиционных проектов;
- поиск инвесторов;
- проведение роуд-шоу по конкретным проектам;
- организация встреч и полное сопровождение инвесторов в стране;
- консультационное содействие в получении государственной поддержки.

Информационно-аналитическое обеспечение:

- проведение аналитических исследований по улучшению инвестиционной привлекательности Казахстана;
- выпуск специализированных печатных изданий по презентации инвестиционных возможностей РК;
- консультирование по вопросам ведения бизнеса в Казахстане;
- формирование базы данных потенциальных инвесторов и инвестиционных проектов;
- проведение рекламной кампании в международных и казахстанских СМИ об инвестиционных возможностях Казахстана;
- предоставление кратких отраслевых обзоров;
- определение перспективных «нишевых» проектов;
- оказание содействия в налаживании сотрудничества между инвесторами и национальными отраслевыми операторами и институтами развития РК.

■ ■ ■

▲ *Председатель Правления НПП РК Аблай Мырзахметов*

СМЕНА ФОРМАТОВ ДЕЛОВОГО ПАРТНЕРСТВА

До недавнего времени основные функции содействия развитию деловых отношений между предпринимателями стран-участниц Таможенного союза были возложены на Национальную экономическую палату Казахстана «Союз «Атамекен». Сегодня на базе НЭПК создана Национальная палата предпринимателей РК. Чем вызваны эти изменения и как отразится создание нового объединения на внешнеэкономической деятельности Казахстана в ЕЭП - на эти и другие вопросы отвечает Председатель Правления НПП РК **Аблай Мырзахметов**.

▶ Аблай Исабекович, в июле вступил в силу закон «О Национальной палате предпринимателей Республики Казахстан». В чем его суть?

— На сегодняшний день в Казахстане зарегистрировано более 300 000 организаций и более 1 миллиона индивидуальных предпринимателей. В одиночку или даже объединившись с десятком коллег, бизнесмен не может заниматься сокращением бюрократических процедур, анализом экономической ситуации, поиском рынков сбыта за пределами страны, не может противостоять глобальным экономическим тенденциям.

В развитых странах эту задачу решают бизнес-ассоциации, т.е. объединения предпринимателей по территориальному или отраслевому признаку. С момента обретения независимости в Казахстане тоже создано почти 700 бизнес-ассоциаций. Но все они сосредоточены в крупных городах и областных центрах. Предприниматели на селе остаются один на один со своими проблемами.

Сегодня Казахстан становится участником региональных и глобальных организаций, конкуренция идет уже не между компаниями, а между странами и целыми континентами. В прошлом году президентом Казахстана Н.А. Назарбаевым была поставлена задача объединить предпринимателей страны в Национальную палату. Правительством и бизнес-сообществом проведена большая работа по анализу и выработке подходов к введению института обязательного членства предпринимателей в Казахстане, во всех регионах страны прошли обсуждения с предпринимателями и бизнес-ассоциациями. Результатом этой работы и стал закон «О Национальной палате предпринимателей РК».

▶ На каком этапе сейчас процесс формирования новой структуры? И что входило в функции ее предшественника — Палаты «Атамекен»?

— Сейчас идет работа по формированию центрального аппарата и региональных палат Национальной палаты предпринимателей.

Если говорить о деятельности НЭПК «Атамекен», то практически вся ее деятельность теперь будет в ведении новой структуры. В том числе — проведение экспертного анализа текущего положения дел в различных отраслях экономики страны, разработка стратегии их развития, поиск решения возникающих проблем, а также экспертная оценка десятков проектов законов, постановлений и приказов, затрагивающих права предпринимателей. В том числе — отстаивание интересов бизнеса в государственных органах, рассмотрение и оперативное реагирование на жалобы и обращения предпринимателей. Кроме того, «Атамекен» вел активную работу по развитию сотрудничества между бизнес-сообществами стран-участниц Таможенного союза путем представления позиции предпринимателей и отстаивания их интересов в Евразийской экономической комиссии. Все эти функции перейдут к Национальной палате предпринимателей, но стоит отметить, что круг полномочий и задач теперь значительно расширится.

▶ Как предприниматели Казахстана отреагировали на норму закона об обязательном членстве в НПП?

— Конечно, на первых порах были и скептики, но в конечном счете практически все бизнесмены страны осознали, что оплата членских взносов – это прежде всего гарантия защиты их интересов. К тому же стоит отметить, что в течение 5 лет представители малого бизнеса освобождаются от уплаты членских взносов, при этом они будут в полном объеме пользоваться услугами НПП.

▶ Какие барьеры, на Ваш взгляд, сегодня мешают развитию бизнес-диалога между Казахстаном и Россией? Что необходимо сделать для их ликвидации?

— Одним из основных барьеров в развитии торговых отношений и интеграционных процессов в рамках ЕЭП является действие принципа резидентства в Таможенном союзе.

Сегодня согласно Таможенному кодексу ТС, декларация на товары подается таможенному органу государства-члена ТС в соответствии с законодательством которого создано, зарегистрировано, либо на территории которого постоянно проживает лицо, являющееся декларантом товаров. Мы же считаем, что необходимо ускорить проведение межгосударственных процедур по подписанию международного договора государств-членов Таможенного союза, допускающего подачу декларации на товары любому таможенному органу на всей таможенной территории ТС.

Кроме того, ведущие эксперты в таможенной сфере трех стран отмечают, что проект Протокола о внесении изменений и дополнений в Договор о Таможенном кодексе ТС, подготовленный международной рабочей группой из числа представителей таможенных служб и ЕЭК, содержит поправки, которые носят в основном технико-юридический характер и не достигают цели — создания благоприятных условий для ведения бизнеса. Для осуществления значительного прорыва в сфере совершенствования таможенного администрирования предлагается продолжить работу по качественной модернизации действующего Таможенного кодекса ТС. Необходимо создать при Евразийской экономической комиссии новую, действующую на постоянной основе рабочую группу по совершенствованию таможенного законодательства с участием представителей заинтересованных органов государственного управления и бизнес-сообществ трех стран. Есть и еще один вопрос, требующий решения — при применении технических регламентов Таможенного союза была выявлена необходимость введения так называемой оценки регулирующего воздействия требований технических регламентов на ту или иную отрасль и экономику в целом. Такую оценку уполномоченные органы ЕЭК должны проводить перед началом официальной разработки технического регламента. Эти и другие предложения уже направлены нами в Евразийскую экономическую комиссию и в Правительства стран-членов Таможенного союза.

Конечно, имеется немало и других барьеров как экономического, так и неэкономического характера в торговле стран-членов ТС сырьем, сельскохозяйственной продукцией и продовольствием, которые необходимо ликвидировать.

▶ Как Вы считаете, будет ли создание НПП способствовать развитию деловых отношений между предпринимателями Казахстана и России?

— Безусловно! Одним из толчков для развития бизнеса в рамках ТС станет организация представительств Палаты за рубежом. Таким образом, НПП сможет содействовать продвижению казахстанских товаров в рамках ЕЭП.

Другим важным направлением работы Национальной палаты предпринимателей Казахстана станет сотрудничество с зарубежными организациями по созданию деловых советов и иных консультативно-совещательных органов для развития бизнес-диалога между предпринимателями наших стран.

Наряду с этим в Палату переданы функции по оформлению и удостоверению сертификата о происхождении товара. Также НПП будет на регулярной основе предоставлять своим членам информацию о законодательстве всех стран по вопросам регулирования экспорта-импорта, проводимых ярмарках, выставках, международном товарообороте и платежах.

Я уверен, что все эти изменения будут способствовать развитию торговли между нашими странами.

■ ■ ■

▶ Приоритетные направления деятельности Национальной палаты предпринимателей Казахстана:

— проведение общественных слушаний с участием депутатов Парламента и маслихатов, представителей государственных органов, акиматов, организаций, предпринимателей и СМИ.

— участие в разработке и обязательная экспертиза проектов НПА, затрагивающих деятельность субъектов предпринимательства. Это означает, что ни один закон и ни одно постановление не будут приняты, если они мешают свободному развитию бизнеса;

— общественный мониторинг законодательства и госпрограмм. Предприниматели будут следить за тем, чтобы принятые законы работали во благо бизнеса, а выделенные бюджетные средства шли на предназначенные для этого цели;

— оценка работы центральных и местных исполнительных органов;

— функции оператора государственных программ нефинансовой поддержки предпринимателей, включая сервисную поддержку предпринимателей. Доступ к необходимой информации будут иметь все предприниматели как в городах, так и в районах областей;

— функции оператора по программам поддержки экспорта — помощь бизнесменам в продвижении товаров и услуг на зарубежные рынки;

— участие в управлении специальными экономическими зонами;

— участие в обеспечении строительства и использования инфраструктуры таможенных пунктов пропуска;

— участие в управлении учреждениями технического и профессионального образования. Организации получат грамотных технических специалистов, а молодежь — достойную работу и карьерный рост;

— внешнеэкономические функции (все функции торгово-промышленных палат).

К сведению

Национальная экономическая палата Казахстана «Союз «Атамекен» была создана в марте 2006 года по инициативе Президента Республики Казахстан на Конгрессе предпринимателей Казахстана. Объединяла более 200 отраслевых, региональных и республиканских бизнес-ассоциаций малых, средних и крупных предприятий. Миссия НЭПК «Атамекен» - представление и защита интересов казахстанского бизнес-сообщества, развитие экономики Казахстана, создание благоприятного делового климата. В 2013 году на базе НЭПК «Атамекен» создана Национальная палата предпринимателей РК.

«ЭНЕРГИЯ БУДУЩЕГО»

Использование энергии определяло и будет определять развитие человечества. Именно поэтому тема EXPO-2017 — «Энергия будущего». Миссия этой масштабной выставки — обратить внимание международного сообщества на проблему сохранения энергии, доступность и стоимость энергоресурсов, воздействие их использования на окружающую среду, обеспечение энергетической безопасности и доступа к надежному энергоснабжению для всех.

EXPO 2017
Future Energy
Astana Kazakhstan

EXPO-2017: НОВЫЕ ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

Проведение Международной специализированной выставки ЭКСПО-2017 в самом сердце Евразийского континента — это новый этап в экономической жизни не только Астаны, Казахстана, но и всего пространства СНГ. ЭКСПО — не просто «смотр достижений», такие глобальные инициативы придают динамику интеграционным процессам, способны дать толчок новым идеям для научно-технического и производственного партнерства.

По прогнозам организаторов, выставка в Астане соберет более 100 государств-участников, в том числе шесть ведущих международных организаций. За три месяца в павильонах побывают от 2 млн до 3 млн человек.

Казахстан стремится к тому, чтобы ЭКСПО-2017 стала одной из самых высокотехнологичных и интересных выставок. Столица страны Астана представит на ЭКСПО свое видение понятия «Город будущего».

«Энергия будущего» — это шаг на пути к сохранению нашей планеты для будущих поколений. EXPO-2017 — это выставка для людей. Она о людях, о том, как вдохновить их на бережное отношение к окружающему миру.

Мы приглашаем всех жителей СНГ принять участие в выставке!

Более подробно ознакомиться с ходом подготовки к Международной выставке Астана EXPO-2017 вы можете на сайте:

www.expo2017astana.com.

Бизнес без барьеров

Посредническую роль торговых представительств сложно переоценить. Без поддержки торгпредства бизнесменам было бы намного сложнее находить партнеров, развивать деловые связи между странами. Торгпредство Казахстана в России берет на себя информационное и аналитическое обеспечение двусторонней торговли, считая главными задачами продвижение торгово-экономических отношений двух государств, помощь экспортерам и работу с конкретными запросами, поступающими от руководства РК и бизнес-сообщества.

Торговое представительство Республики Казахстан в Российской Федерации — государственное учреждение, действующее от имени правительства Республики Казахстан и осуществляющее за границей права Республики Казахстан в области внешней торгово-экономической деятельности.

Основные задачи Торгового представительства:

- содействие развитию и расширению торгово-экономических связей между Республикой Казахстан и Российской Федерацией;
- представление государственных интересов Республики Казахстан в Российской Федерации по всем вопросам внешней торгово-экономической деятельности и обеспечение их защиты;
- оказание всемерного содействия внешнеторговой деятельности и защита в Российской Федерации экономических интересов государственных органов Республики Казахстан, национальных компаний и иных организаций, частных предпринимателей;
- информирование государственных органов Республики Казахстан о законодательстве и условиях внешнеторговой деятельности в Российской Федерации, а также предоставление такой информации о своей стране заинтересованным государственным органам и деловым кругам в Российской Федерации;

Более подробную информацию о деятельности и мероприятиях Торгового представительства Республики Казахстан в Российской Федерации вы можете узнать на официальном сайте: **www.kaztrade.ru**

В формате делового партнерства

Деловое партнерство
международный бизнес-клуб

Международный бизнес-клуб «Деловое партнерство» — это эффективная площадка для делового общения и обмена бизнес-идеями, объединяющая российских и иностранных руководителей, предпринимателей, финансистов и топ-менеджеров.

Приоритетные направления деятельности МБК: содействие участникам клуба в развитии бизнеса, установлении и расширении перспективных деловых контактов, в поиске партнеров в регионах Российской Федерации и за рубежом, продвижении инвестиционных и инновационных проектов на отечественных и международных рынках, а также привлечение внимания властных структур и общества к проблемам развития бизнеса.

Информационными партнерами клуба выступают полноцветные журналы — приложения к федеральному деловому еженедельнику «Экономика и жизнь» серий **«Инвестиции и инновации» и «Международное сотрудничество»**, представляющие предприятия, заинтересованные в освоении российских и внешних рынков, оказывающие помощь российским инвесторам в поиске партнеров в России и за рубежом.

www.delovoe-partnerstvo.org

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО. КАЗАХСТАН — РОССИЯ: ПРОМЫШЛЕННАЯ КООПЕРАЦИЯ
Тематическое приложение является составной частью еженедельника «Экономика и жизнь» № 43, октябрь 2013 г., рег. № 1065
Учредитель и издатель
ЗАО «Издательский дом «Экономическая газета»

Генеральный директор **Татьяна КОЗЕНКОВА**
Научный руководитель **Юрий ЯКУТИН**
Директор Дирекции специальных проектов,
Главный редактор **Ольга ИРЗУН**
Шеф-редактор **Ирина ОВЕЧКИНА**

125319, Москва, ул. Черняховского, д.16.
Тел. редакции: +7 (499) 152 8689, (499) 152 8691.
Факс: +7 (499) 152 8625,
e-mail: perspektiva@ideg.ru; dsp@ekonomika.ru;
www.ideg.ru/dsp,
www.eg-online.ru

Номер сверстан в ИД «Экономическая газета»,
подписан в печать 25.10.2013.
Заказ № 28534. Тираж 35 000.
Отпечатан в ООО «50 Копеек»,
109012, Москва,
ул. Варварка, д. 14, оф. 11, тел. (495) 775-5151